

TrustBridge
global

TÄTIGKEITSBERICHT

UND JAHRESRECHNUNG
FÜR 2020

**Stellen Sie sich vor, Wohltätigkeitsorganisationen
haben überall alles, was sie brauchen, um ihre
Mission zu erfüllen**
- das ist die weltverändernde Vision von TrustBridge


ANNUAL REPORT

AND FINANCIAL STATEMENTS
FOR 2020

**Imagine charities everywhere having all they
need to accomplish their mission**
- this is the world-changing vision of TrustBridge



MISSION




Mobilisierung von Ressourcen durch Erleichterung des globalen Gebens

Mobilising Resources by Making Global Giving Easy



VISION



Wohltätigkeitsorganisationen haben überall alles, was sie brauchen, um ihre Mission zu erfüllen

Charities Everywhere Have All They Need to Accomplish Their Mission





Inhaltsverzeichnis/ Table of Contents

I. EINLEITUNG VOM CEO/ AN INTRODUCTION FROM THE CEO	4
II. UNSER NETZWERK/OUR NETWORK	12
III. UNSER PLAN FÜR DIE ZUKUNFT/ OUR PLAN FOR THE FUTURE	13
IV. HIGHLIGHTS ZUSCHÜSSE/ GRANT HIGHLIGHTS	15
V. NETZWERKMITGLIEDER-HIGHLIGHT/ NETWORK MEMBER HIGHLIGHT	22
VI. GEBERGESCHICHTE/ GIVER STORY	24
VII. ANDERE AKTIVITÄTEN/ OTHER ACTIVITIES	30
VIII.WELTKLASSE-TEAM/ WORLD-CLASS TEAM	32
IX. JAHRESRECHNUNG/ FINANCIAL REPORTS	50

I. EINLEITUNG VOM CEO

An unsere Spender,
Wohltätigkeitsorganisationen und
Freunde –

Liest wirklich jemand die Einleitung des CEO? Es erscheint oft lang und langweilig! Normalerweise überfliege ich die Diagramme und Bilder, um Erkenntnisse zu gewinnen, zum Beispiel: Was machen wir?

WAS WIR TUN

TrustBridges Mission ist es, Ressourcen zu mobilisieren, indem es das globale Spenden erleichtert.

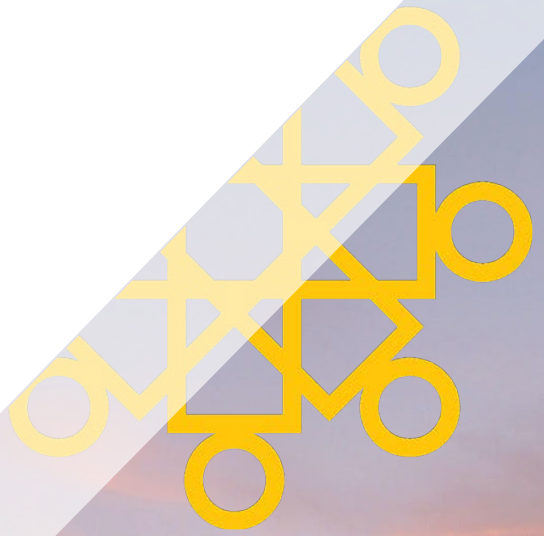
Die Reise beginnt normalerweise, wenn ein Spender in einem Land an eine Wohltätigkeitsorganisation in einem anderen Land spenden möchte. Der Geber verbindet TrustBridge mit der Wohltätigkeitsorganisation. Die Wohltätigkeitsorganisation durchläuft unseren Überprüfungsprozess und erhält nach ihrer Genehmigung einen TrustBridge Charity Fund. Spender auf der ganzen Welt können dem Charity Fund spenden. Das angesammelte Guthaben wird dann auf Anfrage an die Wohltätigkeitsorganisation weitergeleitet.

TrustBridge hält sich an die Vorschriften des Sendelandes, des Empfangslandes und die Bankvorschriften. TrustBridge verwendet eine umfassende globale AML (Prüfungen betr. /Geldwäscherei) / KYC-Datenbank (WorldWatch Plus) für die Überprüfung und unser Bankpartner ist UBS, die größte und eine der angesehensten Banken der Welt. Auf diese Weise erleichtert TrustBridge sowohl dem Geber als auch der Wohltätigkeitsorganisation das Spenden.

I. AN INTRODUCTION FROM THE CEO

To our givers, charities, and friends –

Does anyone really read the introduction from the CEO? It often seems long and boring! I typically skim the charts and pictures to get insights, such as, what do we do?



WHAT WE DO

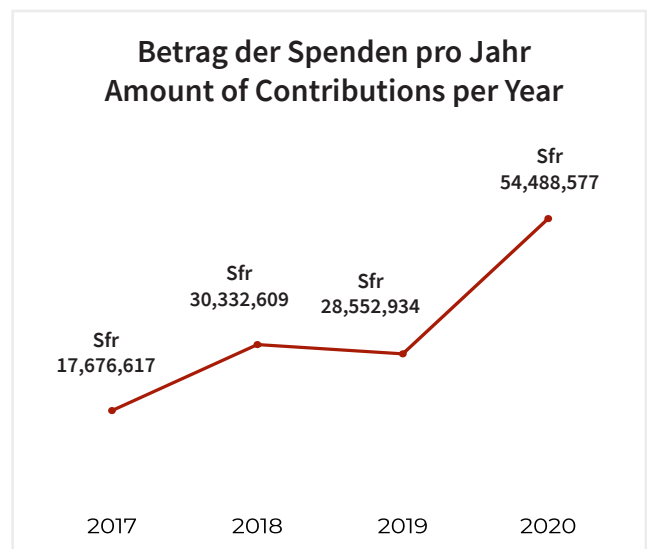
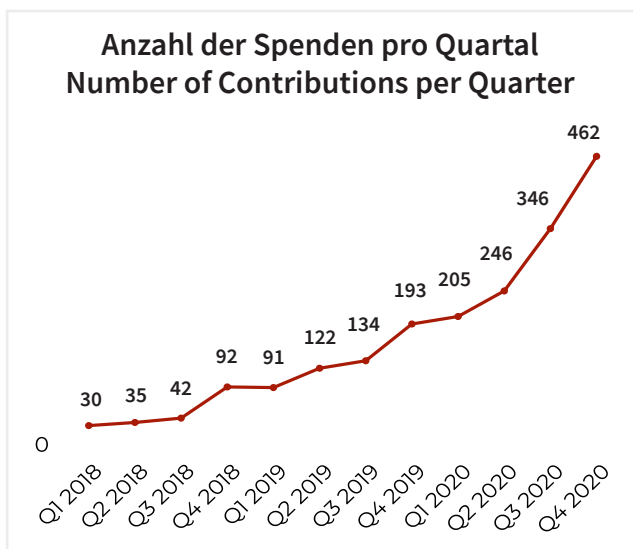
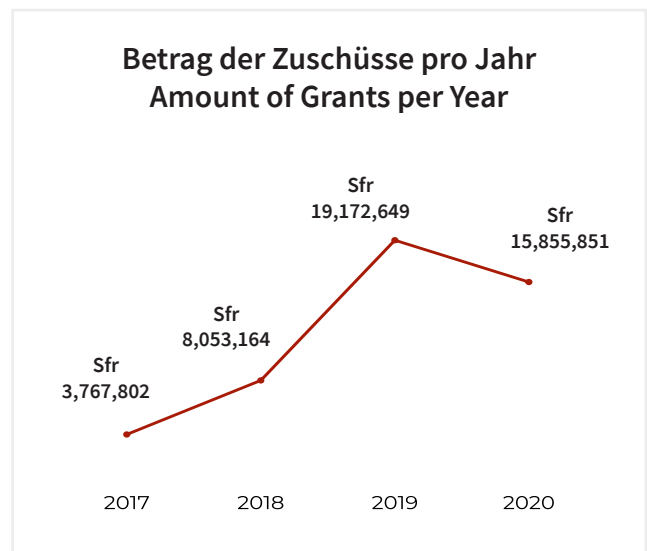
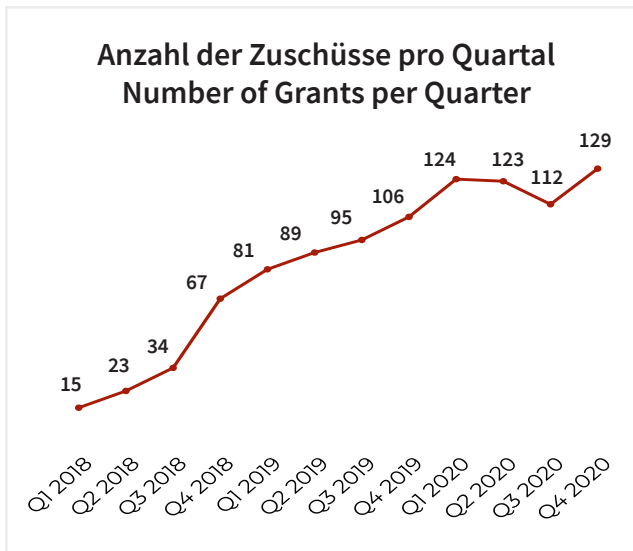
TrustBridge's mission is to mobilize resources by making global giving easy.

The journey typically starts when a giver in one country wants to give to a charity in another country. The giver connects TrustBridge with the charity. The charity goes through our vetting process and, once approved, receives a TrustBridge Charity Fund. Givers anywhere in the world can give into the Charity Fund. The accumulated balance is then sent on to the charity when they request it.

TrustBridge complies with sending country regulations, receiving country regulations, and banking regulations. TrustBridge uses a comprehensive global AML/KYC database (WorldWatch Plus) for vetting and our banking partner is UBS, the largest and one of the most reputable banks in the world. In this way, TrustBridge makes giving easy for both the giver and the charity.

Wie schnell wachsen wir?

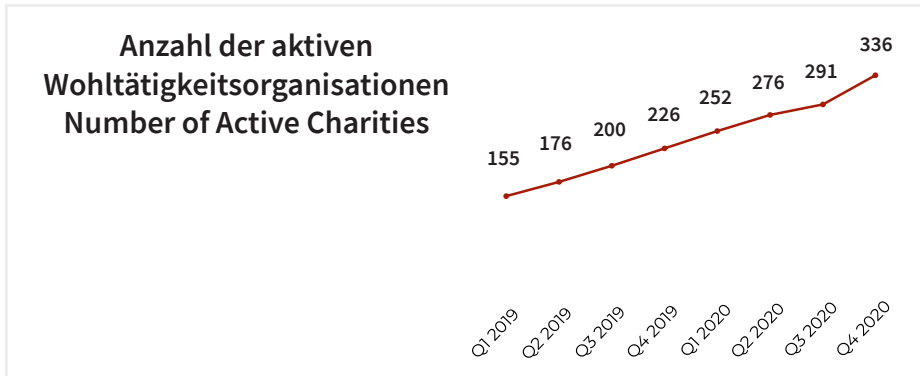
How fast are we growing?



Diese 4 Diagramme umfassen Spenden und Zuschüsse an TrustBridge Global Foundation sowie die grenzüberschreitenden Aktivitäten, die TrustBridge durch seine Netzwerkmitglieder durchgeführt hat

For all these 4 charts, the activity includes contributions and grants in TrustBridge Global Foundation, and also the cross border activities that TrustBridge accomplished through its Network Members



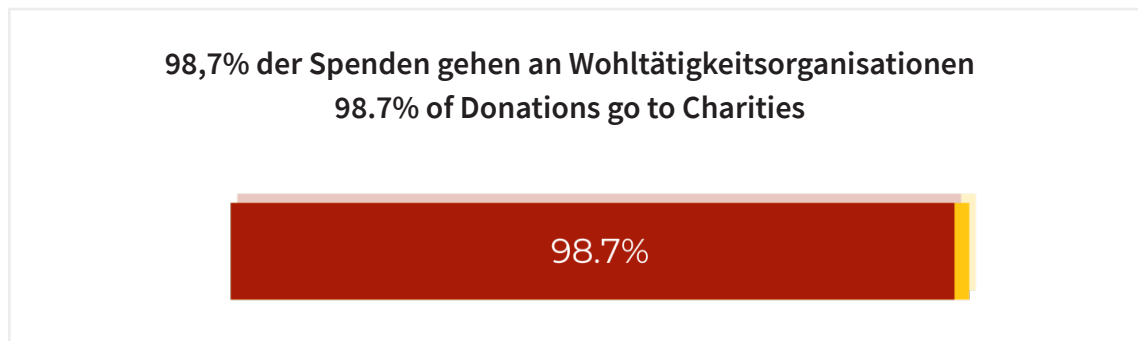


Aktive Wohltätigkeitsorganisationen sind diejenigen, die ihren Status innerhalb der letzten 12 Monate beantragt oder erneuert haben

Active Charities are those who have applied or renewed their status within the last 12 months

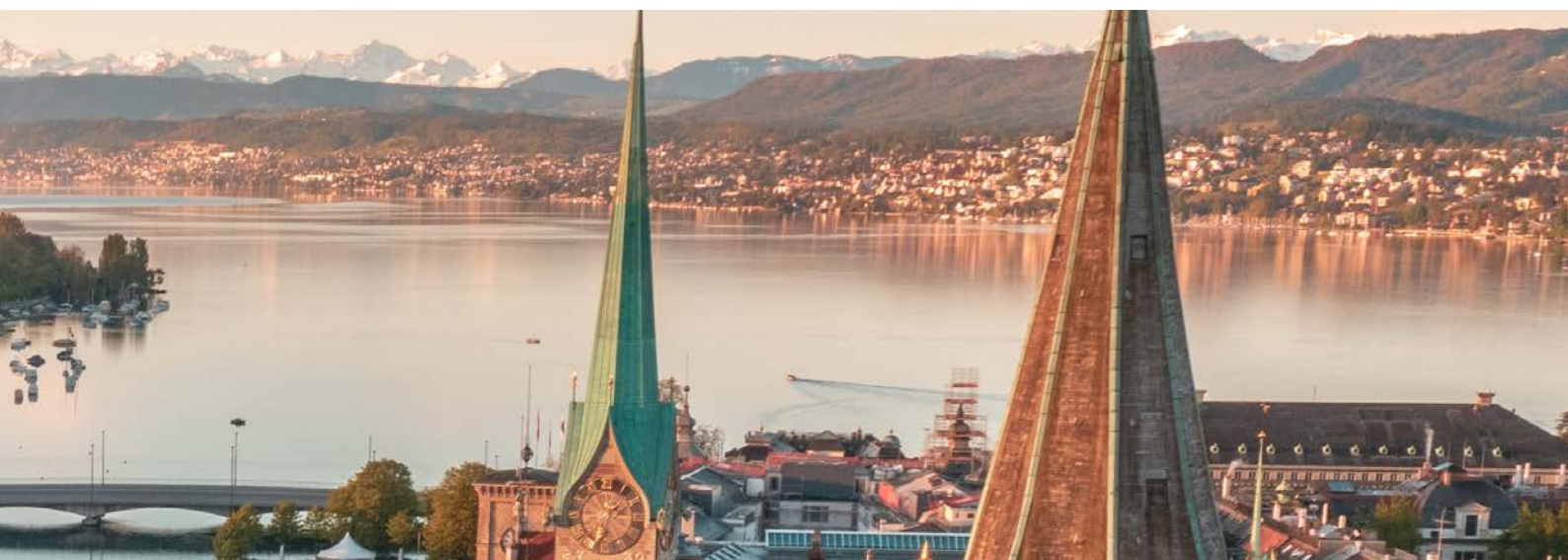
Sind wir effizient?

Are we efficient?



Im Durchschnitt betragen die Gebühren von TrustBridge nur 1,3 % des gesendeten Zuschussbetrags

On average, TrustBridge's assessments are only 1.3% of the grant amount sent





Was wollen wir erreichen und warum?

UNSERE VISION

Wir haben die Vision, Milliarden zu mobilisieren, damit Wohltätigkeitsorganisationen überall alles haben, was sie brauchen, um ihre Mission zu erfüllen

Menschen wie Ihnen zu dienen, wird es TrustBridge ermöglichen, Milliarden von Dollar, Euro und Yen für Projekte auf der ganzen Welt zu mobilisieren – dies ist ein sehr erreichbares Ziel. Zusammen haben die Menschen auf der ganzen Welt alles, was sie brauchen, um die größten sozialen Probleme der Welt anzugehen. Es gibt (konservativ geschätzt) 400 Billionen (USD-Äquivalent) Vermögen auf der ganzen Welt. Die Mobilisierung von nur inkrementellen 0,01 % (ein Hundertstel von einem Prozent) davon würde zu 40 Milliarden US-Dollar an zusätzlichen jährlichen Spenden führen.

Das Problem, das wir ansprechen, ist die Tatsache, dass die Bereitstellung von Finanzierungen über Grenzen hinweg derzeit schwierig, kostspielig und mit hohem Risiko verbunden ist. Die Mission von TrustBridge ist es, Ressourcen zu mobilisieren, indem globale Spenden einfach gemacht werden.

Wir tun dies, indem wir ein globales Netzwerk von Zustiftungen („Netzwerkmitglieder“) und Systeme zu ihrer Unterstützung aufbauen, die Kosten und den Compliance-Aufwand für Geber reduzieren und die Transaktionsgeschwindigkeit für Wohltätigkeitsorganisationen erhöhen. Wir stellen uns eine Welt vor, in der es genauso einfach ist, an ausländische Wohltätigkeitsorganisationen zu spenden, wie an nationale.

Direkte Spenden an Wohltätigkeitsorganisationen im Ausland können oft lohnender sein als weltweite Spenden über inländische Wohltätigkeitsorganisationen, mit höheren Ergebnissen für die gegebenen Beträge. Wir sehen eine große Verschiebung hin zu direkten globalen Spenden, und dies ist die Zukunft des grenzüberschreitenden Spendens.

Es wird jedoch immer schwieriger, international zu spenden, da immer stärker reguliert wird, wie Geld bewegt und verwendet werden kann. Gleichzeitig ist die Welt in großer Not – Pandemie, Verfolgung und Armut sind am Zunehmen. In diesen herausfordernden Zeiten ist TrustBridge ein strategischer Bestandteil der Philanthropie.



What are we trying to accomplish and why?

OUR VISION

We have a vision to mobilise billions, so that charities everywhere have all they need to accomplish their mission

Serving people like you will enable TrustBridge to mobilize billions of dollars, euro, and yen to causes all over the world – this is a very achievable goal. Collectively, people all over the world have everything they need to address the world’s greatest social problems. There is (conservatively estimated) 400 trillion (USD equivalent) of wealth around the world. Mobilizing even an incremental 0.01% (one one-hundredth of one percent) of that would result in \$40 billion of additional annual giving.

The problem we address is the fact that currently, providing funding across borders is difficult, costly, and high risk. TrustBridge’s mission is to mobilize resources by making global giving easy.

We do this by building a global network of donor-advised fund foundations (“Network Members”) and systems to support them, reducing the cost and compliance burden for givers, and increasing the speed of transactions for charities. We envision a world where it is as easy to give to foreign charities as it is to give to local ones.

Giving direct to charities overseas can often be more rewarding than giving globally through domestic charities, with greater outcomes for the amounts given. We are seeing a big shift towards direct global giving, and it is the future of cross-border giving.

Yet, it is increasingly difficult to give internationally, with ever greater regulation on how money can be moved and used. At the same time, the world is in great need – pandemic, persecution, and poverty abound.

In these challenging times, TrustBridge is a strategic component of philanthropy.



I. EINLEITUNG VOM CEO

2020 war ein schwieriges Jahr. Viele Menschen, die wir kennen, haben Kollegen und Angehörige durch COVID verloren. COVID wirkte sich auch auf TrustBridge aus, da einige Geber ihre grenzüberschreitenden Spenden reduzierten oder verschoben. Die Reiseunfähigkeit hat die Entwicklung unseres globalen Netzwerks gebremst. Ein unerwartet positives Ergebnis ist jedoch, dass wir uns auf unsere internen Systeme und die Automatisierung konzentriert haben und effizienter wurden.

TrustBridge ist hier, um Ihnen zu helfen, die Herausforderungen in der Welt wie COVID zu meistern. Die Notwendigkeit hat zugenommen. Sie geben, um diese Herausforderungen zu lösen. Verwenden Sie TrustBridge und seine unterstützende Infrastruktur, um Hunger zu beseitigen, Bildung bereitzustellen usw.

Dank unseres Vorstands, unserer Mitarbeiter, Spendern und Wohltätigkeitsorganisationen hat sich TrustBridge gut entwickelt und ist trotz dieses Gegenwindes weitergewachsen. Und zu Beginn des Jahres 2021 scheint sich das Wachstum zu beschleunigen.

TrustBridge hat ein erstaunliches Wertversprechen und Sie mobilisieren wirklich Millionen in die Gebiete der Welt, die es am meisten brauchen!

Wir sind Ihnen dankbar!

Robert Collins, CFA

CEO



I. AN INTRODUCTION FROM THE CEO

2020 was a difficult year. Many people we know lost colleagues and loved ones from COVID. COVID impacted TrustBridge as well, as some givers reduced or postponed their cross-border giving. The inability to travel slowed the development of our global network. But one unexpected positive outcome is that we focused on our internal systems and automation and became more efficient.

TrustBridge is here to help you to address the challenges in the world, such as COVID. The need has increased. You are giving to solve these challenges. Use TrustBridge and its enabling infrastructure to eliminate hunger, provide education, etc.

Thanks to you - our board, staff, givers and charities, TrustBridge did well and kept growing despite these headwinds. And as we get into 2021, growth seems to be accelerating.

TrustBridge has an amazing value proposition, and you are truly mobilizing millions to the areas of the world that need it the most!

We are grateful for you!

Robert Collins, CFA

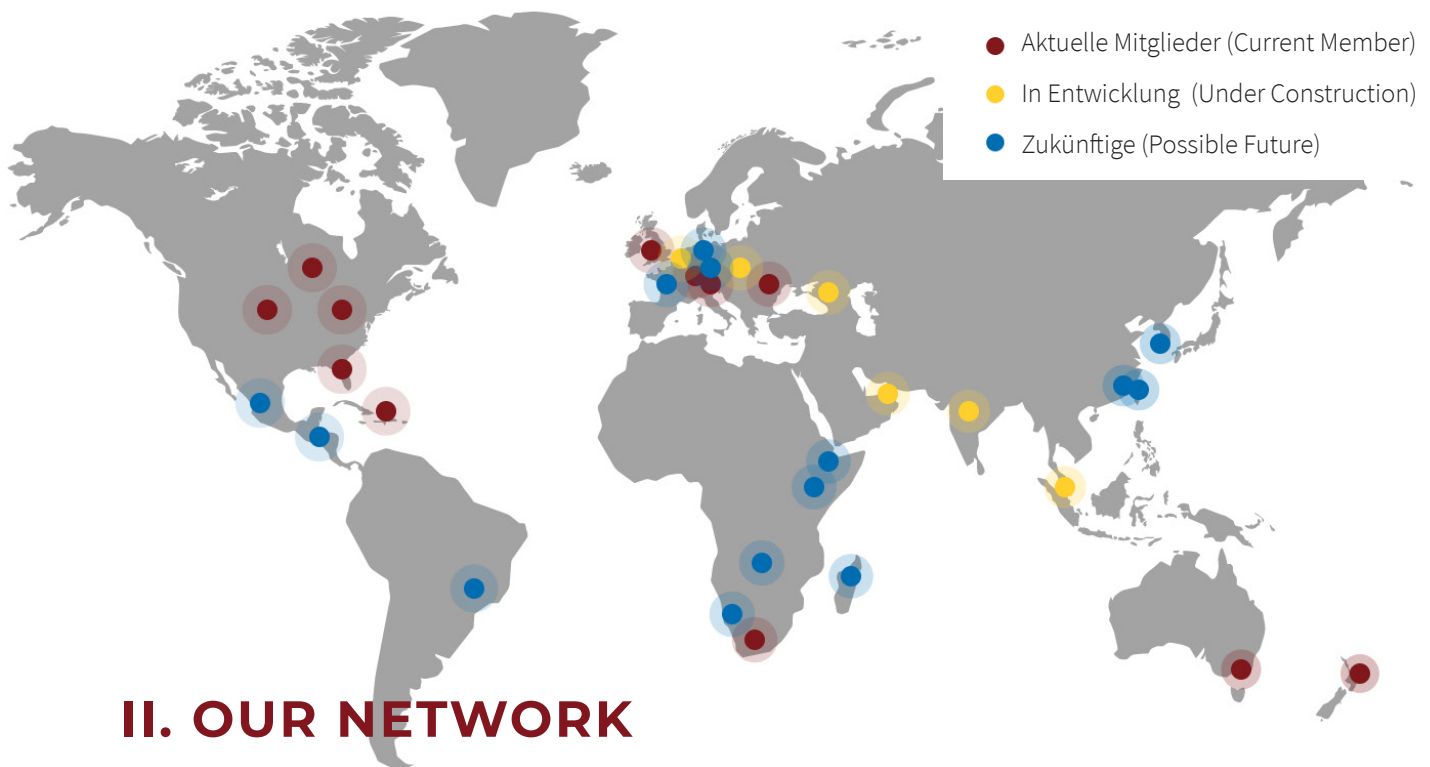
CEO

II. UNSER NETZWERK

TrustBridge baut ein wachsendes Netzwerk von gemeinnützigen Wohltätigkeitsorganisationen und Stiftungen in Ländern auf der ganzen Welt auf. Wenn unser Netzwerk wächst, wächst auch unsere Fähigkeit, effektiv und effizient zu geben.

Obwohl jedes Netzwerkmitglied einzigartig ist, teilen sie alle diese gemeinsamen Elemente:

- Helfen Unternehmern und Familien in ihrer Spendentätigkeit.
- Inspirieren und dienenden Gebern, um sie zu einem immer höhere Maß an Großzügigkeit und Spenden zu motivieren
- Professionelles, durchdachtes und effektives Spenden ermöglichen
- Helfen Wohltätigkeitsorganisationen in ihrer Region zu gedeihen und eine größere Wirkung zu erzielen
- Gehen über Zuschüsse hinaus und fördern Impact-Investitionen



II. OUR NETWORK

TrustBridge is developing a growing network of mission-aligned charities and foundations in countries all over the world. As our network grows, our ability to give effectively and efficiently grows as well.

While each network member is unique, they all share these common elements:

- Serve business owners and families in their giving.
- Inspire and serve givers to help them embrace ever higher levels of giving and generosity
- Enable professional, thoughtful, effective giving
- Help charities in their area thrive and have greater impact
- Go beyond grants to include impact investments

III. UNSER PLAN FÜR DIE ZUKUNFT

Der Plan von TrustBridge ist einfach: Netzwerk erweitern und in Technologie investieren.

1. Steigern unseres Volumens und unserer Effizienz, indem wir unser Netzwerk erweitern

Wie bereits erwähnt, hat TrustBridge Netzwerkmitglieder in einer wachsenden Zahl von Ländern. Netzwerkmitglieder helfen TrustBridge dabei, Zuschüsse effizienter und effektiver zu vergeben – mit anderen Worten, die Kosten sinken, aber die Qualität steigt, wenn wir unserem Netzwerk neue Länder hinzufügen. Dies liegt vor allem daran, dass ein Großteil unserer Wohltätigkeits-Due Diligence vor Ort durchgeführt wird. Die Überprüfung und Überwachung lokaler Wohltätigkeitsorganisationen ist kostengünstiger, aber effektiver, als die gleiche Funktion von der anderen Seite der Welt aus zu erfüllen.

Netzwerkmitglieder helfen uns auch zu wachsen, indem sie innerhalb ihres Landes Großzügigkeit inspirieren, fördern und mobilisieren.

Unsere Vision ist es, dass TrustBridge Netzwerkmitglieder in 100 oder mehr Ländern hat, was zu bedeutenden Volumen-, Effizienz- und Effektivitätssprüngen bei der Vergabe von Fördermitteln führt.

2. Technologie, steigert die Effizienz

TrustBridge baut ein Softwaresystem, das jedes Netzwerkmitglied verwenden kann, um seine Wohltätigkeitsorganisation zu verwalten. Es wird in Kürze die Transaktionen zwischen Netzwerkmitgliedern automatisieren, ein erheblicher Effizienzsprung.

Die Software von TrustBridge aggregiert auch eine globale Datenbank, die es Spendern in jedem Land ermöglicht, Wohltätigkeitsorganisationen überall auf der Welt zu sehen und an sie zu spenden.

Für Wohltätigkeitsorganisationen kann dies bahnbrechend sein: Stellen Sie sich eine Wohltätigkeitsorganisation vor, die alle ihre Spender auf eine Website hinweist, um Spenden zu erhalten, egal woher!

3. Unseren Spendern und Wohltätigkeitsorganisationen weitere Funktionen und Dienste zur Verfügung stellen

Für das Jahr 2021 vorgesehen:

- Eine Online-Spendenfunktion, damit Spender überall auf der TrustBridge-Plattform über eine Online-Schnittstelle an Wohltätigkeitsorganisationen spenden können.
- Online-Wohltätigkeitsverzeichnis und -profile, damit unsere Wohltätigkeitsorganisationen gefunden und vorgestellt werden können.
- Online-Verzeichnis für Impact-Investitionen und Investitionsprofile, damit unsere Geber einen Teil ihres Guthabens für missionsbezogene Investitionen verwenden können.





III. OUR PLAN FOR THE FUTURE

TrustBridge's plan is simple: Grow our network and invest in technology.

1. Grow our volumes and efficiency by growing our network

As we noted above, TrustBridge has Network Members in a growing number of countries. Network Members help TrustBridge make grants more efficiently and more effectively – in other words, costs go down but quality goes up as we add new countries to our network. This is mostly because more of our charity due diligence is done locally. Local charity vetting and oversight is less expensive but more effective than performing the same function sometimes from the other side of the world.

Network Members also help us grow by inspiring and mobilising greater generosity from within their country.

Our vision is that TrustBridge would have Network Members in 100 countries or more, leading to tremendous leaps in volumes, efficiency, and the thoughtfulness and effectiveness of our grantmaking.

2. Connect using technology, grow efficiency

TrustBridge is building a software system that any Network Member can use to run their charity. It will soon automate transactions between Network Members, a significant leap in efficiency.

TrustBridge's software is also aggregating a global charity database, allowing givers in any country to see and give to charities anywhere else in the world.

For charities, this can be a game-changer: imagine a charity sending all their givers to one web site for donations, no matter where they are giving from!

3. Add more features and services to our givers and charities

In 2021, we have launched (or will soon be launching):

- An online donation capability so that givers anywhere can give to the charities on the TrustBridge platform through an online interface.
- Online charity directory and charity profiles so our charities can be found and feature themselves.
- Online impact investment directory and investment profiles so our Givers can allocate some of their balance to mission-related investments.

IV. HIGHLIGHTS ZUSCHÜSSE

Betrachtet man die direkte Aktivität des Schweizer Hubs TrustBridge, beliefen sich die Zuwendungen im Jahr 2020 auf 13,35 Millionen CHF, gegenüber 14,17 Millionen CHF im Jahr 2019. Einschließlich der von unseren Netzwerkmitgliedern gewährten Zuschüsse waren die Zuschüsse im Jahr 2020 15,86 Millionen CHF, etwas tiefer als die 19,17 Millionen CHF im Jahr 2019.

Die Auswirkungen von COVID waren erheblich auf unser Zuschuss-Volumen: Bis April 2020 waren wir um rund 100 % pro Jahr gewachsen. Während unser Zuschuss-Volumen in CHF leicht rückläufig ist, stieg die Zahl der Zuschüsse. Mit anderen Worten, wir vergeben mehr Zuschüsse, aber sie sind kleiner. Wir sehen einen Anstieg der Förderaktivitäten im Jahr 2021 und hoffen, dass wir unser Wachstum wieder beschleunigen, wenn auch weniger als 100% pro Jahr!



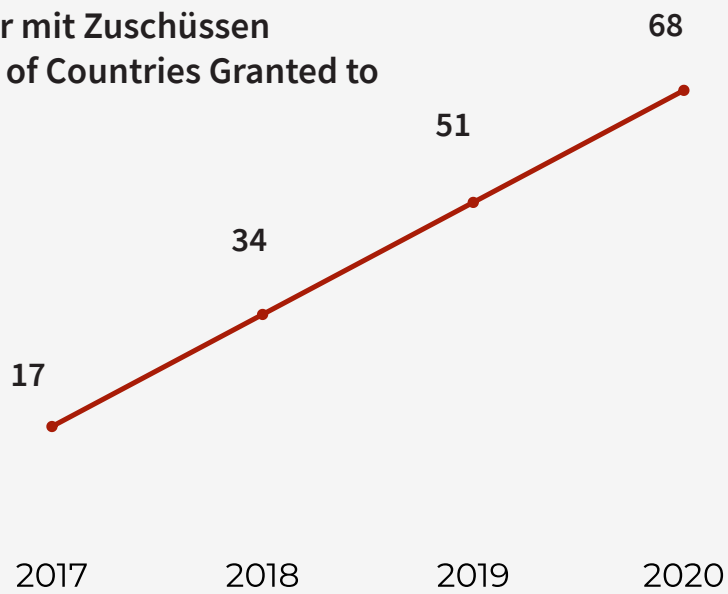


IV. GRANT HIGHLIGHTS

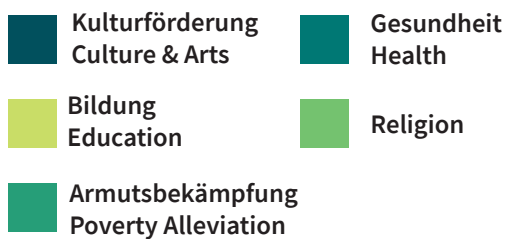
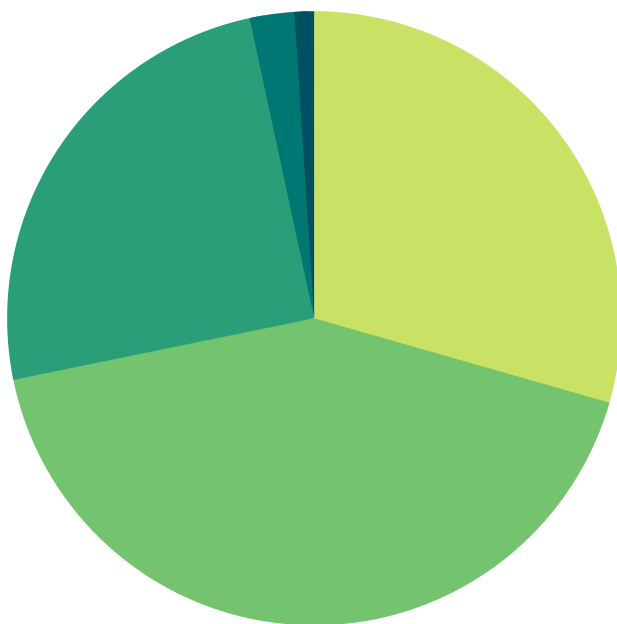
When looking at the direct activity of the TrustBridge Swiss hub, grants in 2020 were SFr 13,35 million, down slightly from SFr 14.17 million in 2019. Including grants made through our network members, grants in 2020 were SFr 15,86 million, down from SFr 19.17 million in 2019.

The impact of COVID has been significant on our grant volumes: we had been growing roughly 100% per year until April 2020. While our grant volumes are down slightly in SFr, the number of grants is up. In other words, we are making more grants, but they are smaller. We are seeing an uptick in grant activity in 2021 and hopefully we will be resuming our growth, albeit slower than 100% per year!

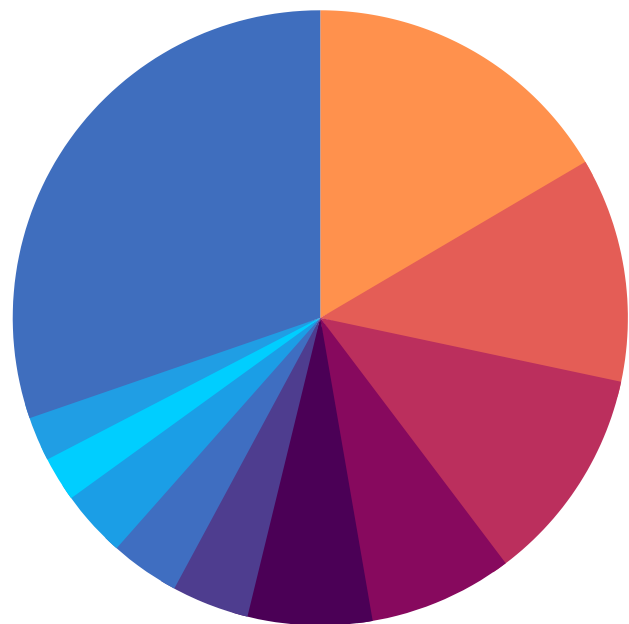
Anzahl Länder mit Zuschüssen Cumulative Number of Countries Granted to



Zuschüsse nach Zweck Grants by Cause Area



Top 10 Länder (Zuschüsse) Top 10 Countries for Grants





CORNERSTONE DEVELOPMENT TRUST

www.cornerstonedevelopment.org

Cornerstone Development gehört zu den am längsten aktiven Initiativen zur Entwicklung junger Führungskräfte in Afrika. Alle Programme der Initiative sind auf die Unterstützung unterprivilegierter junger Menschen ausgerichtet, wobei ein besonderer Schwerpunkt auf der Entwicklung junger Führungskräfte liegt. Seit ihrer Gründung hat sich die Arbeit kontinuierlich ausgeweitet und betreut mittlerweile über 2.000 junge Menschen in einer Vielzahl von Programmen, darunter Schulen, Obdachlosenheime und Sportprogramme.

COUNCIL FOR HOLISTIC DEVELOPMENT

(Keine Website)

Der Rat für ganzheitliche Entwicklung bietet pädagogische Unterstützung, fördert Gesundheitsprogramme und führt Schulungen durch, um die Fähigkeiten von Kindern und jungen Erwachsenen in bedürftigen Gebieten durch Englischkurse, Computerkurse, Seelsorgetraining, pädagogische Unterstützung für Kinder und Durchführung von Seminaren und Schulungen zu verbessern Konferenzen zu Finanzen und Management.

ASOCIATIA SPERANTA SUNCUIUS

(Keine Website)

Ziel dieses Vereins ist: Förderung und Integration christlicher Ethikprinzipien in der Gesellschaft; Unterstützung und Integration benachteiligter Personen; Beratung und Sozialhilfe sowie materiellen, wertorientierte und spirituellen Unterstützung aller beizutragen, die sie benötigen.

STICHTING JESUS.NET FOUNDATION

www.jesus.net

Die Stichting Jesus.net Foundation ist ein internationales Netzwerk von mehr als 70 christlichen Organisationen, die sich für Online-Evangelisation und Jüngerschaft engagieren.

PROJECT NORTHMOOR LIMITED

www.projectnorthmoor.org

Der Zweck des Project Northmoor ist die Gründung des Oxford Centre for Fantasy, das Oxfords berühmtestem Fantasy-Autor J.R.R. Tolkien. Oxford hat viele Generationen von Fantasy-Autoren inspiriert, von Lewis Carroll, dem Großvater der Fantasy mit seiner Alice im Wunderland (der mit Tolkien um die Krone der berühmtesten wetteifert!) Tagesautoren - unser Ziel ist es, diese Oxford-Inspiration für die nächste Generation von Fantasy-Schöpfern zu erhalten.

**CORNERSTONE DEVELOPMENT TRUST**

www.cornerstonedevelopment.org

Cornerstone Development is among the longest running youth leadership development initiatives in Africa. All its programs are directed toward helping under-privileged young people, with a special focus on youth leadership development. Since its inception, the work has steadily expanded to include over 2,000 young people in a variety of programs including schools, homes for homeless kids, and sports programs.

COUNCIL FOR HOLISTIC DEVELOPMENT

(No website)

The Council for Holistic Development provides educational support, promotes health programs, and conducts training in order to develop the skill of the children and young adults in needy areas through English literacy classes, computer classes, pastoral training, children educational support, and conducting seminars and conferences on finance and management.

ASOCIATIA SPERANTA SUNCUIUS

(No website)

The goal of this association is to contribute to the promotion and integration of Christian moral principles in society, the assistance and integration of disadvantaged persons into society, counseling and social assistance, material, moral and spiritual support for all who need it.

**STICHTING JESUS.NET
FOUNDATION**

www.jesus.net

Stichting Jesus.net Foundation is an international network of more than 70 Christian organizations and ministries who are engaged in online evangelism and discipleship.

PROJECT NORTHMOOR LIMITED

www.projectnorthmoor.org

The purpose of Project Northmoor is to establish the Oxford Centre for Fantasy dedicated to Oxford's most famous fantasy writer J.R.R. Tolkien. Oxford has inspired many generations of fantasy writers, from Lewis Carroll, the grandfather of fantasy with his Alice in Wonderland (who vies with Tolkien for the crown of most famous!) to fellow Inkling, C.S. Lewis, author of the Narnia series, to modern day writers - our aim is to spread that Oxford inspiration to those wanting to be the next generation of fantasy creators.



HACHOTAM PUBLISHING

www.hachotam.org

Der HaChotam-Verlag ermutigt Christen in Israel, die Schriften zu studieren, Gott zu erkennen und ihm zu dienen, ihr Leben nach seinem Wort auszurichten und das Evangelium zu verbreiten, sowie Veröffentlichung von Zeitschriften, Büchern, Musik und Spielen auf Hebräisch.

ZEWATCHERS FOUNDATION

(Keine Website)

Die Stiftung ZeWatchers fördert Netzwerke, die die christlichen Werte teilen, den Menschen in den Mittelpunkt der Projekte und Aktionen zu stellen. ZeWatchers baut ein internationales Netzwerk von Online-Sendern mit digitalen Communities auf, deren Hauptzweck darin besteht, die Menschen zu sensibilisieren und sie für das allgemeine Wohl der Gesellschaft zu gewinnen.

MONGOLIA VETNET NGO

www.vetnetmn.org

Die VETNet NGO ist eine Nichtregierungsorganisation, die in der Mongolei im Veterinär- und Bildungssektor tätig ist. Es bietet mongolischen Tierärzten Schulungen in moderner Diagnostik und Behandlung an.

ASOCIACIÓN LIFTING KIDS

www.liftingkidsgt.com

Asociación Lifting Kids ist ein christliches Nachmittagsprogramm in San Mateo, Guatemala (einem isolierten Bergdorf). Es bietet Bildung, Bibelschulung, Mahlzeiten und medizinische Hilfe für Kinder, die in Guatemala in Armut leben.

RHEMA FOR THE NATIONS

www.rhemaforthenations.com

Rhema for the Nations (RFN) ist ein christlicher Dienst, der sich seit 25 Jahren der Übersetzung der Bibel für unerreichte Menschengruppen in ihrer eigenen Herzessprache widmet. Neben Partnerdiensten übersetzt RFN Bibelgeschichten und vervollständigt Altes und Neues Testament in einem Audioformat für diese Personengruppen. Zusätzlich zur Schriftübersetzung engagiert sich RFN auch in durch Lehren, Jüngerschaft und Gemeindegründung.

**HACHOTAM PUBLISHING**

www.hachotam.org

HaChotam Publishing encourages Christians in Israel to study the Scriptures, to know and to serve God, to live their lives according to His Word, and to share the Gospel. They publish magazines, books, music, and games in Hebrew.

ZEWATCHERS FOUNDATION

(No website)

The Fondation ZeWatchers promotes networks that share the Christian values of placing the human being at the hearth of the projects and actions. ZeWatchers is building an international network of online broadcasters with digital communities whose main purpose is to bring awareness to people and engage them towards the general welfare of society.

MONGOLIA VETNET NGO

www.vetnetmn.org

VETNet NGO is a non-governmental organization working in the veterinary and education sectors in Mongolia. It provides Mongolian veterinarians with trainings in modern diagnostics and treatments.

ASOCIACIÓN LIFTING KIDS

www.liftingkidsgt.com

Asociación Lifting Kids is a Christian after-school program in San Mateo, Guatemala (an isolated mountain village). They provide education, bible training, meals, and medical assistance to children living in poverty in Guatemala.

RHEMA FOR THE NATIONS

www.rhemaforthenations.com

Rhema for the Nations (RFN) is a Christian ministry that has been dedicated to translating the Bible for unreached and unengaged people groups in their own heart language for the past 25 years. Alongside partnering ministries, RFN translates Bible stories and complete Old and New Testaments in an audio format for these people groups. In addition to Scripture translation, RFN also engages with people groups through teaching, discipleship, and church planting.

V. NETZWERKMITGLIEDER- HIGHLIGHT

Die Canadian National Christian Foundation (CNCF) war eine der ersten Stiftungen, die 2018 dem TrustBridge-Netzwerk beigetreten sind. Die Möglichkeit, internationale Aktivitäten zu unterstützen, war eine großartige Ergänzung des Lösungsangebots von CNCF und hat zu mehreren neuen wichtigen Gebern geführt Beziehungen. „Wir hoffen seit Jahren, einigen dieser großzügigen Familien helfen zu können“, sagte Lorne Jackson, Präsident von CNCF, „unsere Fähigkeit, internationale Projekte zu finanzieren, hat dazu beigetragen, die Türen zu öffnen.“

Jan Kupecz, Executive Director, fügte hinzu: „Unsere Mitgliedschaft im TrustBridge-Netzwerk hat unser Angebot an Spendenlösungen für Geber und die professionellen Berater, die ihnen dienen, erweitert.“ Die Verfügbarkeit internationaler Lösungen gibt dem CNCF-Team mehr Möglichkeiten, insbesondere mit Beratern über das Thema Spenden zu diskutieren.

Seit 2003 hat CNCF kanadischen Christen geholfen, ihre Spenden zu maximieren, indem sie über 100 Millionen kanadische Dollar an Tausende von Wohltätigkeitsorganisationen auf der ganzen Welt weitergeleitet hat.



V. NETWORK MEMBER HIGHLIGHT

The Canadian National Christian Foundation (CNCF) was one of the first foundations to join the TrustBridge network in 2018. The ability to support international activities has been a great addition to the set of solutions that CNCF offers and has led to several new important giver relationships. “We have been hoping to serve some of these generous families for years,” said Lorne Jackson, President of CNCF, “our ability to fund international projects has helped open the doors.”

Jan Kupecz, Executive Director, added, “Our membership in the TrustBridge Network has broadened our range of giving solutions for givers and the professional advisors who serve them.” The availability of international solutions gives the CNCF team more opportunities to discuss giving with advisors in particular.

Since 2003, CNCF has helped Canadian Christians maximize their giving, sending over \$100 million (Canadian) to thousands of charities working around the globe.



„Mir fällt nichts ein, was ich
bräuchte, und TrustBridge mir
nichtbietet.“

– Lee Behar, Leiter Finanzen,
Maclellan Foundation

VI. GEBERGESCHICHTE

DIE SITUATION VON MACLELLAN

Maclellan unterstützt Projekte in „geschlossene“ Länder, die bisher nicht Erreichbar waren.

Einige Zuschüsse verursachten unangemessen hohe Gebühren.

Einige Anbieter waren weniger persönlich und legten weniger Wert auf Kundenservice.

Bei einigen technisch anspruchsvollen Zuschüssen suchte Maclellan Beratung, um Rechtssicherheit zu erhalten, wusste aber nicht, woher.

In einem Fall war der beste Weg, gegebenen Bedürfnissen durch ein Darlehen, anstatt einem direkten Zuschuss zu begegnen. Maclellan war die Lösung bewusst, sie hatten dafür aber noch keinen Partner.

TrustBridge hat geholfen, all diese Probleme für Maclellan zu lösen.

1. Unübertroffene globale Expertise

„TrustBridge bietet Lösungen, Mittel an effiziente Partner in schwer zu finanzierende Ecken der Welt zu bringen“, sagt Denmark. „Sie erreichen Orte, zu denen bisher keine Lösung bestand, selbst einen Zuschuss in den Kongo, , können sie sicherstellen.“

Cathy Cates, Director of Operations bei Maclellan, sagt: „Wir schätzen die zusätzlichen Recherchen und Abklärungen, für die unser Team oft keine Zeit oder kein Fachwissen hat.“

„Ich war immer von ihren technischen Fähigkeiten überzeugt“, sagt Behar. „Sie hatten großartige Software und großartige Reports.“ Aber Behar war erfreut zu sehen, dass TrustBridge darüber hinausging. TrustBridge arbeitet mit der UBS in der Schweiz, dem weltweit größten Vermögensverwalter, der einen Großteil der Milliardäre der Welt bedient. Das globale Netzwerk von Banken und die Zustiftungen von TrustBridge ergänzt nun alles optimal.“

2. Makellose Ausführung

Cates gibt zu, Vorbehalte gehabt zu haben, als sie TrustBridge zum ersten Mal traf. „Ich habe mich gefragt: ‚Tun sie wirklich, was sie sagen?‘ Es ist meine Aufgabe, diese Fragen zu stellen. Ich mag sie, aber es braucht mehr, als sie zu mögen; Ich muss wissen, dass sie gut sind.“

Cates forderte TrustBridge mit einer Flut von Fragen zu jedem Schritt ihres Prozesses heraus. „Ich habe persönlich nachgefragt, wie sie die Dinge machen und wie genau ihre Prozesse sind. Ich konnte alle meine Fragen stellen und überzeugende Antworten erhalten. Ich verstehe genau, was sie tun, und das gibt uns Vertrauen und Sicherheit.“

„Jetzt ziehe ich sie jedem anderen Service vor“, sagt Cates. „Wenn ich mir bei einem komplizierten Zuschuss sicher sein will, gehe ich zu ihnen “

“I can’t think of anything I need that TrustBridge isn’t providing.”

**– Lee Behar, Director of Finance,
Maclellan Foundation**

Maclellan

VI. GIVER STORY: HOW A WORLD-LEADING GRANT MAKER USES TRUSTBRIDGE

MACLELLAN’S SITUATION

Some of Maclellan’s projects are in closed countries that Maclellan couldn’t reach.

Some grants cost unreasonable amounts in fees.

Some providers offered less personal touch and set a lower bar for customer service.

When making some technically challenging grants, Maclellan wanted another set of eyes to provide legal assurance but didn’t know where to turn.

In one instance, the best way to serve a grantee in Europe was through a loan rather than a direct grant. Maclellan knew that was the right answer but did not know how to execute.

TrustBridge has helped solve all these issues for Maclellan.

1. Unrivaled Global Expertise

“TrustBridge provides the path to get funds to impactful partners in hard-to-find and hard-to-find corners of the world,” says Denmark. “They’re able to go to places that no one else will do. If I need a grant to get into the Congo, they can do that.” Maclellan’s Director of Operations, Cathy Cates, says, “We value that extra research that often our grants team does not have time or expertise to do for complicated grants.”


“I have always been confident in their technical abilities,” says Behar. “They’ve had great software and great reports.” But Behar was pleased to see TrustBridge go beyond that. “Now TrustBridge has a relationship with UBS in Switzerland, the world’s largest wealth manager which serves a large percentage of the world’s billionaires. TrustBridge’s global network of banks and DAFs now makes it seamless.”

2. Flawless Execution

Cates admits to having reservations when she first met TrustBridge. “I wondered, ‘Are they really doing what they say they’re doing?’ It’s my job to ask those questions. I like them, but it takes more than liking them; I need to know that they’re good.”

Cates pressed TrustBridge with a barrage of questions about each step of their process. “I’ve sat with them, face to face, and asked how they do things, exactly what their processes are. I’ve asked all the questions and they answer effectively. I understand exactly what they’re doing and that gives us confidence and security.”

“Now I prefer them to any other service,” says Cates. “If I want to have the utmost confidence in a complicated grant, I send it their way.”



„Maclellan finanziert oft Projekte, bei denen keine Zugang zu traditioneller westlicher Finanzierung besteht. Dies ist schwer zu lösen und schwer zu finanzieren. TrustBridge macht das möglich.“

David Denmark, CEO, Maclellan Foundation

VI. GEBERGESCHICHTE (FORTSETZUNG)

3. Nachgewiesene Integrität

„Ihre Liebe zum Detail ist bemerkenswert“, sagt Cates. Auch wenn es nicht im unmittelbaren Eigeninteresse von TrustBridge liegt, hat Maclellan festgestellt, dass TrustBridge einen Weg sucht und die Dinge richtig macht. „In frühen Diskussionen hat TrustBridge Fragen aufgeworfen und wir haben uns gemeinsam entschieden, Projekte aufgrund von Problematiken, die sie gefunden haben, nicht weiterzuverfolgen.“ sagt Cates.

4. Unschlagbarer Preis

„Wir zahlen TrustBridge jetzt ein Prozent für etwas, was wir anderen sieben Prozent zahlten“, sagt Behar „Wenn unsere Mittel bei TrustBridge liegen, sind die Gebühren vergleichbar niedrig.“

Cates fügt hinzu: „TrustBridge bietet niedrigere Kosten als andere Anbieter, welche die von uns benötigten Dienstleistungen anbieten.“

„Ich zahle für komplexe steuerliche Beratung gerne mehr, wenn dafür ein Mehrwert geboten wird“, sagt Behar, „aber die meisten tun es nicht. Bis zur Zusammenarbeit mit TrustBridge haben wir für komplexe Steuerberatung wesentlich mehr ausgegeben.“

5. An diese Kreativität haben wir nie gedacht.

„Sie denken kreativ und machen dich mit Leuten bekannt, die auch kreativ denken“, sagt Behar „TrustBridge findet Lösungen, von denen Sie nicht einmal wussten, dass Sie sie brauchen“, sagt Behar. „arbeitet mit TrustBridge zusammen!“

6. Persönlicher Service

„Einige Anbieter bieten keine persönlichen Ansprechpartner“, sagt Cates, „aber mit TrustBridge konnten wir eine persönliche Beziehung aufbauen; Ich habe ihre E-Mail-Adressen und Telefonnummern. Sie reagieren schnell. Es ist eine echte Beziehung und ich bin nicht nur eine Nummer. Dies schafft Vertrauen.“

„Manchmal gibt es nette Leute, die keine Lösung bieten“, sagt Behar, „und manchmal gibt es technisch versierte Leute, die uns nicht verstehen. Aber innerhalb von 30 Minuten antwortet TrustBridge und verbindet uns mit den richtigen Leuten mit „Hard- und Soft Skills“. Sie bieten ausgezeichneten Service.“



“Maclellan often funds groups that do not have access to traditional Western funding. They are hard to find and hard to fund. TrustBridge makes that possible.”
David Denmark, Executive Director, Maclellan Foundation

VI. GIVER STORY (CONTINUED)

3. Demonstrated Integrity

“Their attention to detail is excellent,” says Cates. Even when it’s not in TrustBridge’s immediate self-interest, Maclellan has found that TrustBridge takes the high road and does things right. “During early discussions, TrustBridge has raised questions and we have mutually decided not to move forward with projects due to issues they have found.” says Cates.

4. Unbeatable Price

“We now pay TrustBridge one percent for something that we used to pay others seven percent,” says Behar. “When our funds sit with TrustBridge, the maintenance fees are pretty low.”

Cates adds, “TrustBridge offers lower costs than other groups that provide services like equivalency determinations or fiscal sponsorships.”

“I’m happy to pay a fiscal sponsor more if they’re providing value,” says Behar, “but most don’t. Before TrustBridge, we were using higher-priced fiscal sponsors.”

5. We-never-thought-of-that Creativity.

“They think creatively and they’ll introduce you to people who are thinking creatively as well,” says Behar.

“TrustBridge is going to have ways of doing things that you didn’t even know you wanted to do,” says Behar. “Get together with the people from TrustBridge.”

6. Personal Service

“Some services don’t provide a contact person,” says Cates, “but with TrustBridge, we have a personal relationship; I have their email addresses and phone numbers. They follow up quickly. It’s a real relationship and I’m not just an account number. That builds our trust.”

“Sometimes there are nice people who can’t get it done,” says Behar, “and other times there are technical people who aren’t responsive. But within 30 minutes, TrustBridge is responding to me and copying people. That crosses from hard skills to soft skills. They serve me well.”

ERGEBNISSE

TrustBridge hat für Maclellan 34 Zuschüsse über mehr als 3,5 Millionen US\$ verarbeitet. Diese Zuschüsse sind via TrustBridge in alle vier Kontinente geflossen, in denen Maclellan wirkt: Afrika, Asien, Europa und Nordamerika und sind dabei den Bedürfnissen von vielen verschiedenen Menschen begegnet:

- *ausgegrenzte Frauen in Nepal*
 - *Unternehmer in Rumänien*
- *schwer erreichbare Stämme in Indonesien*
- *Obdachlose in Großbritannien*
- *nachhaltige Seegurkenfarm in Asien*
 - *Studenten in Polen*
- *Wirtschaftsführer in der Ukraine*
- *Verantwortungsträger in den Niederlanden*
- *Mentoring-Programm in Chattanooga, Tennessee*

„Zum jetzigen Zeitpunkt habe ich nicht das Bedürfnis, nach anderen Optionen zu suchen“, sagt Behar, „weil mir nichts einfällt, was ich brauche und TrustBridge zu diesem Zeitpunkt nicht bietet.“

Sie können die gesamte Geschichte auf der Homepage von TrustBridgeGlobal.com herunterladen und nachlesen.

RESULTS

TrustBridge has delivered more than \$3.5 million through 34 of Maclellan's grants. These grants have flowed through TrustBridge to all four continents to which Maclellan grants: Africa, Asia, Europe, and North America. These grants have spread across the globe and touched all kinds of people:

- *marginalized women in Nepal*
- *entrepreneurs in Romania*
- *hard-to-reach tribes in Indonesia*
- *the homeless in the UK*
- *a sustainable sea cucumber farm in Asia*
- *students in Poland*
- *business leaders in Ukraine*
- *leaders in the Netherlands*
- *a mentoring program in Chattanooga, Tennessee*

“At this point, I don’t even feel the need to investigate other options,” says Behar, “Because I can’t think of anything that I need that TrustBridge isn’t providing at this stage.”

You can download and view the entire story on the TrustBridgeGlobal.com home page.

VII. ANDERE AKTIVITÄTEN

JOGs

Ein Teil unseres gemeinnützigen Zwecks ist es, Unternehmer und Familien zu mehr Großzügigkeit zu motivieren und inspirieren.

Ein zentrales Mittel, dies zu erreichen, sind die „Reisen der Großzügigkeit“ (Journey of Generosity-Retreats oder „JOGs“) von Generosity Path. Diese finden in der Regel persönlich statt, wurden wegen COVID jedoch auch virtuell durchgeführt. TrustBridge und unsere Netzwerkmitglieder haben im vergangenen Jahr viele JOGs durchgeführt und Hunderten von Menschen dabei geholfen, ihre Großzügigkeit zu steigern.

Expertenbriefings

Im Jahr 2020 hat TrustBridge eine Expertenbriefing-Reihe lanciert, die informative Mini-Konferenzen zu 1) den Vorteilen der Schweiz in der multi-jurisdiktionalen Philanthropie, 2) dem realen Leben, praktischen Anwendungen zur Erstellung eines ausgewogenen Portfolios von Impact Investments und 3) Vor- und Nachteile eines gemeinnützigen Aktionärs in einem Unternehmen.

Allianzen

Im Jahr 2020 ging TrustBridge Allianzen mit der Faith Driven Investor and Impact Foundation ein. Wir freuen uns über die Möglichkeit, mit anderen gemeinnützigen Organisationen zusammen zu arbeiten und möchten dies weiterhin fördern.

Wir wollen uns dem Anliegen globaler Großzügigkeit und der Mobilisierung von Ressourcen widmen, nicht nur, um unsere eigene Organisation zu vergrößern. Wenn wir unser Ziel durch einen Partner besser und effizienter erreichen können, ziehen wir dies vor!

VII. OTHER ACTIVITIES

JOGs

Part of our charitable purpose is to inspire business owners and families to greater generosity. A central part of that activity in Generosity Path's Journey of Generosity retreats, or "JOGs". These have typically been done in person, but with COVID, we migrated online. TrustBridge and our Network Members did many JOGs over the past year, helping hundreds of people grow in their giving.

Expert Briefings

In 2020, TrustBridge launched our Expert Briefing series, providing informative mini-conferences on 1) the advantages of Switzerland in multi-jurisdictional philanthropy, 2) real life, hands on application of creating a balanced portfolio of impact investments, and 3) the advantages and disadvantages of having a charitable shareholder in your business.

Alliances

In 2020, TrustBridge entered into alliances with Faith Driven Investor and Impact Foundation. It is rare that charities embrace the opportunity to truly collaborate, but we are excited about it and look to do more. Our view is that we are devoted to the cause of global generosity and mobilising resources, not just to grow our own organisation. If we can achieve our objective better and more efficiently through a partner, then that's wonderful!



VIII. WELTKLASSE-TEAM

VIII. WORLD-CLASS TEAM



Robert Collins, CFA (US)

CEO und Global Geschäftsführer
CEO and Global Managing Director

Vor TrustBridge war Robert 16 Jahre lang für die National Christian Foundation tätig, eine Organisation, die in den USA über 10 Milliarden US-Dollar an Wohltätigkeitsorganisationen an mehr als 50.000 Wohltätigkeitsorganisationen in über 100 Ländern ermöglicht hat. Davor war er Managing Director und Co-Chief Investment Officer von Goldman Sachs Asset Management (Equity Investment Management), wo er ein 54-köpfiges Team leitete, das für die Investition von 36 Milliarden US-Dollar in europäische und globale Aktienportfolios verantwortlich war.

Prior to TrustBridge, Robert served for 16 years with the National Christian Foundation, an organization that has facilitated over \$10 billion in charitable giving in the U.S. to more than 50,000 charities in over 100 countries. Prior to that, he was Managing Director and Co-Chief Investment Officer of Goldman Sachs Asset Management (Equity Investment Management) where he led a 54-person team responsible for investing \$36 billion in European and Global equities portfolios.



Paul Bolte (US)

Exekutiver Vizepräsident
Executive Vice President

Paul bringt seinen unternehmerischen Hintergrund, seine starken Netzwerk-, Mitarbeiter-, System- und Zahlenkenntnisse zu TrustBridge. In den 11 Jahren vor seinem Eintritt bei IGF war er Gründer, Präsident und CEO von Bartercard USA und CEO von Bartercard New Zealand. Er hat Teams mit über 150 Mitarbeitern und Kundenstämmen über 20.000 geführt. Paul ist ehemaliger Vorsitzender des Global Board of Directors der International Reciprocal Trade Association.

Paul brings to TrustBridge his entrepreneurial background, strong networking, people, systems, and number skills. For the 11 years prior to joining IGF, he was the Founder, President & CEO of Bartercard USA and CEO of Bartercard New Zealand. He has led teams over 150 people and client bases over 20,000. Paul is a past Chairman of the Global Board of Directors for the International Reciprocal Trade Association.



Tricia Collins, LCSW (US)

Vizepräsident, Philanthropie und Geberdienste
Vice President, Philanthropy and Giver Services

Tricia ist eine lizenzierte klinische Sozialarbeiterin mit umfassender operativer Erfahrung im Gesundheitswesen und im gemeinnützigen Sektor. Zuvor war sie Operationsdirektorin der National Christian Foundation Tampa Bay und Klinische Koordinatorin für Sozialarbeit bei Johns Hopkins All Children's. Tricia ist seit seiner Gründung bei TrustBridge und setzt sich weiterhin leidenschaftlich dafür ein, Spendern und Wohltätigkeitsorganisationen dabei zu helfen, Ressourcen für jede gute Arbeit zu mobilisieren.

Tricia is a licensed clinical social worker with extensive operational experience in the healthcare and non-profit sectors. Previously, she was the Director of Operations for National Christian Foundation Tampa Bay and was the Clinical Coordinator for Social Work at Johns Hopkins All Children's. Tricia has been with TrustBridge since its inception and continues to be passionate about helping donors and charities mobilize resources for every good work.



Jin Foong Chong (MY)

Geberdienste
Giver Services



Chalee Earhart (US)

Executive Assistant & Geberdienste
Executive Assistant & Giver Services



Keziah Perez (PH)

Executive Assistant & Geberdienste
Executive Assistant & Giver Services



Elzy Remulla (PH)

Geberdienste
Giver Services



Shirley Shu (US)

Buchhalterin
Accountant



Chok-Pin Foo
Malaysia

Die Berufserfahrung von Chok-Pin umfasst internationale Unternehmenstransaktionen, Planung von Unternehmensstrukturen und Beratungsdienstleistungen für vermögende Privatpersonen. Er verbrachte 11 Jahre in der Finanzabteilung der Microsoft Corpora-

tion und bekleidete Positionen bei zwei der weltweit führenden internationalen Wirtschaftsprüfungsgesellschaften. Chok-Pin war 9 Jahre im Board of Directors und 6 Monate als Interim President & CEO bei MAP International, einer globalen Gesundheits- und Hilfsorganisation, tätig.

Chok-Pin's professional experience includes international corporate transactions, entity structure planning, and advisory services for high net worth individuals.

He spent 11 years in the Finance Department at Microsoft Corporation, and held positions at two of the world's leading international public accounting firms. Chok-Pin served for 9 years on the Board of Directors and 6 months as Interim President & CEO at MAP International, a global health and relief organization.



Johan Du Preez
Südafrika
South Africa

Johan ist Vorsitzender der Tree of Life Foundation, die über einen aktiv verwalteten Stiftungsfonds Wohltätigkeitsorganisationen nachhaltig finanziert und auch eine südafrikanische Fondsplattform für Dachstiftungen

betreibt. Er ist Gründer und CEO der Investmentgesellschaft SAAD Investment Holdings und war zuvor CEO von börsennotierten und nicht börsennotierten Unternehmen in den Branchen Pharma (Cipla), Asset Management (Glacier by Sanlam), Finanzierung (Quince Capital) und Krankenversicherung (Sanlam-Gesundheit).

Johan is the Chairman of the Tree of Life Foundation that provides sustainable funding to charities through an actively managed endowment fund and also operates a South African donor-advised fund platform. He is the founder and CEO of the investment company, SAAD Investment Holdings, and has previously served as CEO of listed and unlisted companies in the pharmaceutical (Cipla), asset management (Glacier by Sanlam), financing (Quince Capital) and medical insurance industries (Sanlam Health).



Paul Lenoir
Schweiz
Switzerland

Paul ist bei Generosity Path als Regional Director, Europa tätig. Er ist im Stiftungsrat der „Fondation Générosité“ (Schweizer Dachstiftung)

und der Stiftung Ehrenkodex in der Schweiz. Er wurde im Schweizer Bankwesen ausgebildet und war über 40 Jahre hauptsächlich im IT- und Geschäftsprozess- Outsourcing in der Finanzdienstleistungsbranche tätig. Paul ist aktiv in den Entwicklungsbemühungen von TrustBridge in Europa.

Paul is involved with Generosity Path as Regional Director, Europe and currently also serves on the Board of “Fondation Générosité” (a Swiss Donor Advised Fund) and Stiftung Ehrenkodex (Code of Ethics Foundation) in Switzerland. He was trained in Swiss banking and spent over 40 years mainly in IT and business process outsourcing in the financial services industry. Paul is active in TrustBridge’s development efforts in Europe.



Thomas Winkler
Schweiz
Switzerland

Thomas ist seit 2009 in mehreren Fintech- und Kryptowährungsunternehmen tätig. Zuvor war er CEO bei ABN AMRO Switzerland, Zürich, Global Head of Private Investor Products bei ABN AMRO,

London, und Executive Director of FICC bei Goldman Sachs, London. Thomas besitzt einen CH-Fähigkeitsausweis im Bankwesen.

Thomas has been active in multiple fintech and cryptocurrency ventures since 2009. Previously, he served as CEO at ABN AMRO Switzerland, Zürich, Global Head of Private Investor Products at ABN AMRO, London, and Executive Director of FICC at Goldman Sachs, London. Thomas holds a Swiss Certificate of Competence in Banking.



Daryl Heald

Vereinigte Staaten
United States

Daryl ist der Gründer von Generosity Path, einer der weltweit am schnellsten wachsenden Wohltätigkeitsorganisationen, die auf sechs Kontinenten in über 20 Sprachen und 52 Ländern tätig ist. Er war in

zahlreichen Gremien tätig, sowohl gewinnorientiert als auch gemeinnützig, einschließlich der Maclellan Foundation, wo er an der Leitung ihrer globalen Förderstrategie beteiligt ist. Daryl ist seit ihrer Gründung aktiv an der globalen Großzügigkeitsbewegung beteiligt. Er agiert als persönlicher Philanthropie-Berater für vermögende Familien auf der ganzen Welt und investiert aktiv in Private Equity mit einem starken Schwerpunkt auf sozialer Wirkung.

Daryl is the founder of Generosity Path, one of the world's fastest growing charity giving movements, operating on six continents, in over 20 languages and 52 countries. He has served on numerous Boards, both for-profit and not-for-profit including the Maclellan Foundation, where he helps lead its global grant making strategy. Daryl has been actively involved in the global generosity movement since its inception. He acts as a personal philanthropy advisor to ultra-high net worth families around the world and actively invests in private equity with a heavy emphasis on social impact.



David Wills

Vereinigte Staaten
United States

David ist seit 1998 bei der National Christian Foundation und ist deren emeritierter Präsident. Derzeit ist er auch im Stiftungsrat von Generous Giving, Evangelical Council for Financial Accountability (ECFA), ProVision Foundation und Global Generosity sowie

Barnhart Crane & Rigging und iDonate tätig. David ist Co-Autor mehrerer Bücher, darunter „Family. Money.“ und spricht oft zu den Themen Großzügigkeit, Reichtum und Familie.

David has been with The National Christian Foundation since 1998 and currently serves as President Emeritus. He currently also serves on the Boards of Generous Giving, Evangelical Council for Financial Accountability (ECFA), ProVision Foundation, and Global Generosity, as well as, Barnhart Crane & Rigging and iDonate. David has co-authored several books, including “Family. Money.”, and speaks often on the topics of generosity, wealth, and family.



Gregory Sperry

Vereinigte Staaten
United States (Secretary)

Greg ist ein sehr erfahrener
Anwalt für Legatsplanung
bei der National Christian
Foundation und zuvor
Mitbegründer einer
privaten Anwaltskanzlei,
die vermögenden Familien

und Einzelpersonen Spenden- und Nachlassplanungsdienste anbietet. Er ist ein regelmäßiger Referent bei Seminaren und Wohltätigkeitsforen zur Spendenplanung, wo er für seine innovativen Ansätze und sein strategisches Denken geschätzt wird. Er ist Absolvent des Wheaton College und der Vanderbilt University School of Law.

Greg is a highly experienced gift planning attorney at the National Christian Foundation and, previously, co-founder of a private law firm providing gift and estate planning services to high net worth families and individuals. He is a frequent presenter at seminars and charitable gift planning forums, where he is well-respected for his innovative approaches and strategic thinking. He is a graduate of Wheaton College and Vanderbilt University School of Law.



Lawrence Ho
Kanada
Canada

Lawrence ist ein chinesisch-kanadischer Rechtsanwalt, der in British Columbia und Ontario zugelassen ist. Nach seinem Studium an der LSE (International Human Rights) und dem Lehren von Rechtswissenschaften an Chinas größter juristischer Fakultät in Peking betreut er heute

vor allem Familien und Family Offices in ihrer strategischen Philanthropie. Lawrence und seine Frau Dr. Angela Lee besitzen eine der größten medizinischen Kliniken in Vancouver, BC. Er ist Mitbegründer von Itinera Ventures und bekleidet verschiedene Positionen beim Murdock Charitable Trust, Excellence in Giving, der Chan Better World Foundation, der Canadian National Christian Foundation und dem Windrider Forum-Sundance Film Festival.

Lawrence is a Chinese-Canadian Attorney qualified in British Columbia and Ontario. After graduate school at LSE (International Human Rights) and teaching law at China's largest law school in Beijing, he now primarily serves families and family offices in their strategic philanthropy. Lawrence and his wife, Dr. Angela Lee, own one of the largest medical clinics in Vancouver, BC. He is a co-founder of Itinera Ventures, and holds various roles at Murdock Charitable Trust, Excellence in Giving, Chan Better World Foundation, Canadian National Christian Foundation and Windrider Forum-Sundance Film Festival.



Adam Walach
Tschechien
Czech Republic

Adam ist Unternehmer und Philanthrop. Adam gründete mit seinen beiden Brüdern das Pharmaunternehmen Walmark, das auf 900 Mitarbeiter in neun Ländern anwuchs und 2010 wurden die Brüder als „Tschechische Jungunternehmer des Jahres“ von Ernst & Young

Tschechien ausgezeichnet. Nach dem Verkauf des Unternehmens im Jahr 2015 gründeten Adam und seine Brüder eine Investmentgesellschaft, um ihre Gewinne, Erfahrungen und ihren Einfluss zur Unterstützung von Projekten in Europa einzusetzen. Um die Wirkung zu nutzen, half Adam bei der Gründung von EGCC (European Great Commission Collaboration), einem Netzwerk globaler Geldgeber, die finanziell in strategische Projekte in Europa investieren wollen.

Adam is an entrepreneur and philanthropist. With his two brothers, Adam founded a pharmaceutical company, Walmark, which grew to 900 employees in nine countries, and in 2010 the brothers were awarded “Ernst and Young Entrepreneur of the Year, Czech Republic”. After selling the company in 2015, Adam and his brothers created an investment company to use their profits, experience and influence to support projects in Europe. To leverage the impact, Adam helped form the EGCC (European Great Commission Collaboration), a network of global funders, who aim to invest financially in strategic projects in Europe.



Kristine Braden
Deutschland
Germany

Kristine ist eine internationale Bankmanagerin mit über 20 Jahren Erfahrung in Asien, EMEA und Nordamerika. Derzeit ist sie Leiterin des Europa-Clusters bei Citi in Frankfurt, Deutschland. Zusammen mit ihrem Mann ist Kristine in Kirchengemeinden und Missionswerken aktiv. Zuletzt war sie von

2013-2017 Vorstandsmitglied von Opportunity International UK. Kristine schloss ihr Studium der Politikwissenschaft an der University of California, Berkeley mit Auszeichnung mit dem Schwerpunkt vergleichende politische Ökonomien in Europa, Lateinamerika und Asien ab.

Kristine is an international banking executive with over 20 years of experience across Asia, EMEA and North America. She is currently Europe Cluster Head at Citi, based in Frankfurt, Germany.

Together with her husband, Kristine has been active in expatriate church communities and mission charities in the countries where they have lived. Most recently she served as a member of the board of Opportunity International UK from 2013-2017. Kristine graduated with honors from the University of California, Berkeley in Political Science with a focus on the comparative political economies of Europe, Latin America and Asia.



Yuk Lynn Woo Chen
Hongkong
Hong Kong

Yuk Lynn ist Mitbegründer von Seeds Company und Seeds Foundation , einem privaten Family Office und einer philanthropischen Stiftung. Angetrieben von ihrem Wert „Glaube in Aktion“ und „Jeder kann geben“

investiert sie leidenschaftlich in eine Reihe von glaubensbasierten und säkularen Projekten, die sich mit systemischen sozialen Problemen befassen, um Einzelpersonen und Gemeinschaften zu verändern. Zuvor war sie Beraterin bei BCG, stellvertretende Geschäftsführerin von Central Textiles (ein Familienunternehmen in drei Generationen) und Grace Financial Ltd, einer Vermögensverwaltungsgesellschaft.

Yuk Lynn is the co-founder of Seeds Company and Seeds Foundation , a private family office and philanthropic foundation. Energized by her value of “faith in action” and “everyone can give”, she passionately invests in a range of faith-based and secular projects addressing systemic social issues towards transforming individuals and communities. Previously she was a consultant at BCG, the Deputy Managing Director of Central Textiles (a three generation family business), and Grace Financial Ltd, an asset management company.



Raja B Singh

Indien

India

Raja ist Wirtschaftsprüfer und Senior Partner bei R.K. Khanna & Associates mit Sitz in Mumbai. Die Kanzlei befasst sich mit der Formulierung von Bilanzierungsrichtlinien, der Gestaltung von Finanzsystemen, der Installation von Managementinformationssystemen, Managementprüfungen, internen Prüfungen,

gesetzlichen Prüfungen und Untersuchungen. Es ist spezialisiert auf alle Aspekte der direkten und indirekten Steuern (insbesondere Unternehmenssteuerplanung), Devisen, ausländische Kooperationsvereinbarungen und Angelegenheiten, die nicht ansässige natürliche Personen und Unternehmen betreffen. Es berät zu allen Aspekten von Auslandsbeiträgen, Auslandsfinanzierungsvereinbarungen und dergleichen, an denen Gesellschaften und Trusts beteiligt sind.

Raja is a Chartered Accountant and Senior Partner at R.K. Khanna & Associates, headquartered in Mumbai. The firm handles accounting policy formulation, financial systems design, management information systems installation, management audits, internal audits, statutory audits and investigations. It specializes in all aspects of direct & indirect taxation (particularly corporate tax planning), foreign exchange, foreign collaboration agreements, and matters concerning non-resident individuals and corporations. It advises on all aspects of foreign contributions, foreign funding arrangements and the like involving societies and trusts.



Carl Thong

Singapur

Singapore

Carl ist Gründer und CEO der Sunstone Group, einer Holdinggesellschaft mit Geschäftsbereichen in den Bereichen Technologie, Konsumgüter, Gesundheitswesen, Gastgewerbe und Unternehmensberatung. Neben der Geschäftsführung von Sunstone wird Carl oft als Strategieberater von multinationalen Konzernen, NGOs und

Regierungsorganisationen engagiert, um Innovations- und Führungsinitiativen voranzutreiben. Carl war zuvor in den Vorständen von Church World Service und Family First Global tätig. Carl hat einen Master in Theologie und promoviert derzeit.

Carl is founder and CEO of Sunstone Group, a holding company with businesses in technology, consumer products, healthcare, hospitality and management consulting. In addition to managing Sunstone, Carl is often engaged as a strategy consultant by multinational corporations, NGOs and government organizations to drive innovation and leadership initiatives. Carl previously served on the boards of Church World Service and Family First Global. Carl has a master's in theology and is currently completing his doctorate.



Ethan Schearer

Schweiz
Switzerland

Ethan ist Partner der ehrlich AG, einem Fintech-Unternehmen in Zürich. Ethan konzentriert sich auf skalierbare Geschäftsmodelle, um die dringendsten Herausforderungen von heute zu bewältigen. Davor bekleidete er verschiedene Führungspositionen

mit den Schwerpunkten M&A, Strategie und Impact Investments, zuletzt bei Greentech Capital Advisors, der größten Investmentbank mit Fokus auf nachhaltige Infrastruktur und Technologie, gegründet vom ehemaligen Global Head der UBS Investment Bank.

Ethan serves as a Partner of honesto AG, a fintech company in Zurich. Ethan focuses on scalable business models to address today's most pressing challenges. Prior to that, he held various senior leadership roles with an emphasis on M&A, strategy and impact investments, most recently with Greentech Capital Advisors, the largest Investment Bank focused on sustainable infrastructure and technology, founded by the former Global Head of the UBS Investment Bank.



Daniel Shih

Taiwan

Daniel ist derzeit stellvertretender Vorsitzender von LionRock Capital Hong Kong; als unabhängiger, nicht geschäftsführender Direktor von Sintek Photonics Corp.; und als Senior Advisor von Viva China Limited, einem in Hongkong börsennotierten Unternehmen. Davor war Daniel ein unabhängiger, nicht geschäftsführender Direktor von Archer-Daniels-

Midland; Stellvertretender Vorsitzender und Vorsitzender des Governance-Ausschusses von Stella International Limited; Vorsitzender von PepsiCo Greater China; Präsident von Motorola China; Seniorpartner von Ernst & Young; und leitender Angestellter bei General Electric. Daniel hat über 40 Jahre Erfahrung bei großen multinationalen und privaten Unternehmen in den Bereichen Geschäftsstrategie, Vertrieb & Marketing und Betrieb.

Daniel currently serves as Vice Chairman of LionRock Capital Hong Kong; as an independent, non-executive director of Sintek Photonics Corp.; and as a Senior Advisor of Viva China Limited, a Hong-Kong listed company. Prior to this, Daniel was an independent, non-executive director of Archer-Daniels-Midland; Deputy Chairman and Chairman of Governance Committee of Stella International Limited; Chairman of PepsiCo Greater China; President of Motorola China; Senior Partner of Ernst & Young; and executive at General Electric. Daniel has over 40 years of experience at major multinational and private companies in areas of business strategy, sales & marketing, and operations.



Richard Evans
Vereinigtes Königreich
United Kingdom

Richard ist ein pensionierter internationaler Bankmanager, der in Bromley am Stadtrand von London in Großbritannien lebt. Er arbeitete über 33 Jahre für JP Morgan, die Deutsche Bank und schließlich die Citibank und war Chief Risk Officer in allen drei Instituten.

Er und seine Frau Lydia unterstützen seit über 30 Jahren die Missionsarbeit auf allen Kontinenten. Sie haben eine besondere Berufung und Leidenschaft, um die Arbeit in Indien zu unterstützen, einem Land, das sie gerne besuchen und in dem sie mit vielen Partnern verbunden sind.

Richard is a retired international banking executive who lives in Bromley on the outskirts of London in the UK. He spent over 33 years working for JP Morgan, Deutsche Bank and finally Citibank, and was a Chief Risk Officer in all three institutions. He and his wife Lydia have been involved in supporting mission work in every Continent for over 30 years. They have a particular calling and passion to support work in India, a country that they love to visit and where they have become connected to many partners.



John Riches
Vereinigtes Königreich
United Kingdom

John ist Partner bei RMW Law und arbeitet grenzüberschreitend mit namhaften internationalen Family Offices zusammen und befasst sich mit der Strukturierung für in Großbritannien ansässige und nicht ansässige Familien. Er schafft Strukturen für aktive Unternehmer zur Wahrnehmung

unternehmerischer Interessen und berät regelmäßig zu Fragen des Zusammenwirkens von Family und Business Governance. John wird in vielen Publikationen häufig als führender Privatkundenberater für internationale Familien aufgeführt. Er wird regelmäßig in internationalen Verzeichnissen, darunter Chambers Global, in der Spitzengruppe der Privatkundenanwälte weltweit aufgeführt.

John is a partner at RMW Law, and works with prominent international family offices on a cross-border basis and deals with structuring for UK residents and resident non-domiciled families. He creates structures for active entrepreneurs to hold business interests and frequently advises on issues relating to the interaction of family and business governance. John is frequently listed in many publications as a leading private client adviser to international families. He is regularly ranked in the top tier of private client lawyers globally in international directories, including Chambers Global.



Chuck Bentley
Vereinigte Staaten
United States

Chuck Bentley ist CEO von Crown Financial Ministries, einem globalen christlichen Finanzministerium, das vom verstorbenen Larry Burkett gegründet wurde. Er ist Moderator von zwei täglichen Radiosendungen, The Crown Money Minute und My MoneyLife, die auf mehr als 1.100 christlichen Musik- und Talksendern in den USA gezeigt werden, und

Autor seines neuesten Buches 7 Grey Swans, Trends that Threaten Our Financial Future. Chuck ist auch Gründer und geschäftsführender Direktor des Christian Economic Forum, einem globalen Netzwerk von Leistungsträgern, das sich der Förderung von Gott inspirierten Lösungen für die größten Herausforderungen der Welt verschrieben hat.

Chuck Bentley is CEO of Crown Financial Ministries, a global Christian financial ministry, founded by the late Larry Burkett. He is the host of two daily radio broadcasts, The Crown Money Minute and My MoneyLife, featured on more than 1,100 Christian music and talk stations in the U.S., and author of his most recent book 7 Gray Swans, Trends that Threaten Our Financial Future. Chuck is also the founder and executive director of the Christian Economic Forum, a global network of high achievers dedicated to advancing God inspired solutions to the world's greatest challenges.



Joseph Cawood
Vereinigte Staaten
United States

Joseph Cawood ist zertifizierter Wirtschaftsprüfer. Er erwarb seinen Bachelor-Abschluss an der Samford University in Birmingham, Alabama, und erwarb einen Master of Accountancy an der University of Alabama. Als Wirtschaftsprüfer und Berater hat er eine Vielzahl von Kunden in Branchen

wie Softwareentwicklung, Kommunalverwaltung, biomedizinische Forschung und anderen nahestehenden Unternehmen betreut. Nach seiner Tätigkeit im öffentlichen Rechnungswesen war er in einem eng geführten Unternehmen und einer angeschlossenen Privatstiftung im Bereich Rechnungswesen und Finanzen tätig.

Joseph Cawood is a Certified Public Accountant. He obtained his undergraduate degree from Samford University in Birmingham, Alabama and obtained a Masters' of Accountancy at the University of Alabama. As an auditor and adviser, he has served a variety of clients in industries ranging from software development, local government, biomedical research, and other closely-held businesses. Following his work in public accounting, he worked in a closely held business and affiliated private foundation assisting in the accounting and finance functions.



David Denmark
Vereinigte Staaten
United States

David Denmark ist der Exekutivdirektor der Maclellan Foundation. Der Ingenieur mit akademischer Ausbildung war 15 Jahre lang in verschiedenen Führungspositionen bei BellSouth (AT&T) tätig, bevor er zu Maclellan kam. Die Maclellan Foundation arbeitet mit den Mutigen zusammen, die Welt zu verändern.

David Denmark is the Executive Director of the Maclellan Foundation. An engineer by academic training, he worked in various leadership positions at BellSouth (AT&T) for 15 years before joining Maclellan. Maclellan Foundation partners with the courageous to change the world.



Mart Green
Vereinigte Staaten
United States

Mart ist der Investitionsbeauftragte des Ministeriums für Hobby Lobby und gehört dem Vorstand an. Er ist auch der Gründer von Mardel Christian und Education Supply Stores. Er war einer der Produzenten des Kinofilms End of the Spear. Er ist emeritierter Treuhänder des Kuratoriums der Oral Roberts University.

Mart ist ein führender Verfechter von illumiNations, einer kollektiven Wirkungsallianz, die daran arbeitet, die Armut in der Bibel bis 2033 zu beseitigen.

Mart is the Ministry Investment Officer for Hobby Lobby and serves on the Board. He is also the founder of Mardel Christian and Education Supply stores. He was one of the producers of the theatrical release, End of the Spear. He serves as Trustee Emeritus of the Oral Roberts University Board of Trustees. Mart is a leading champion of illumiNations, a collective impact alliance working to eradicate Bible poverty by 2033.



Mike Humphrey
Vereinigte Staaten
United States

Mitbegründer von Tanglewood Investments, einer Private-Equity-Firma, die in die globale Fertigung investiert und in 17 Jahren 22 Unternehmen erwirbt, die institutionellen Anlegern überragende Renditen bieten. Von 2009 bis 2018 Vorsitzender des Prison Entrepreneurship Program, eines vom

Glauben inspirierten Trainingsprogramms zur Charakterentwicklung und Unternehmensgründung für in Texas inhaftierte Männer. Vorsitzender der Commonwealth Impact Foundation, einer mit dem Sagamore Institute verbundenen Impact-Investment-Plattform, die Unternehmer mit Glauben verbindet, motivierte Investoren, das Geschäft als eine Kraft für das Gute in den USA und international zu beschleunigen.

Co-founder of Tanglewood Investments, a private equity firm investing in global manufacturing, acquiring 22 businesses over 17 years providing superior returns to institutional investors. From 2009 to 2018, Chairman of Prison Entrepreneurship Program, a faith-inspired training program of character development and business startup for men incarcerated in Texas. Chairman of Commonwealth Impact Foundation, an impact investing platform affiliated with Sagamore Institute that connects entrepreneurs with faith motivated investors to accelerate business as a force for good in the US and internationally.



Henry Kaestner
Vereinigte Staaten
United States

Henry Kaestner ist Mitbegründer und Partner von Sovereign's Capital, einer Private-Equity- und Venture-Capital-Firma, die von ihren Büros in Silicon Valley, Washington DC und Jakarta, Indonesien, in glaubensorientierte Unternehmer in Südostasien und den USA investiert. Zuvor war Henry Mitbegründer und früherer CEO

und dann Vorsitzender von Bandwidth.com und seiner Schwesterfirma Republic Wireless (die 2016 aus Bandwidth ausgegliedert wurde). Henry war nicht nur Mitbegründer von Faith Driven Entrepreneur und Faith Driven Athlete, sondern auch der Katalysator der Faith Driven Investor-Bewegung. Er war auch Mitbegründer von DurhamCares und Gründungsmitglied des Vorstands von Praxis.

Henry Kaestner is co-founder and Partner at Sovereign's Capital, a private equity and venture capital firm that invests in faith driven entrepreneurs in Southeast Asia and the US from its offices in Silicon Valley, Washington DC and Jakarta, Indonesia. Prior to this, Henry was co-founder and previous CEO, and then Chairman, of Bandwidth.com and its sister company, Republic Wireless (which spun out of Bandwidth in 2016). In addition to co-founding Faith Driven Entrepreneur and Faith Driven Athlete, Henry has been the catalyst behind the Faith Driven Investor movement. He also co-founded DurhamCares, and was a founding Board Member of Praxis.



Scott Luttrell
Vereinigte Staaten
United States

Scott ist Gründer, Chairman und CEO der LCM Group, einer in Privatbesitz befindlichen diversifizierten Investmentgesellschaft mit Hauptsitz in Dallas, Texas. Die 1988 gegründete LCM Group ist auf alternative

Anlagemöglichkeiten spezialisiert, darunter Private Equity, Late Stage Venture Capital, Private Debt, Immobilien und Hedgefonds sowie traditionellere marktgängige Wertpapiere. Scott war in den letzten zwanzig Jahren in mehreren Aufsichtsräten börsennotierter Gesellschaften tätig und ist derzeit im Vorstand von sechs Vorständen privater Unternehmen, darunter North Avenue Capital, Indigena Capital und Akola, sowie im Vorstand mehrerer gemeinnütziger Organisationen, darunter East -West Ministries, anderen international helfen – HOI und 1610 Foundation. Scott ist auch Gründer der Light Foundation.

Scott is Founder, Chairman and CEO of LCM Group, a privately owned diversified investment company headquartered in Dallas, Texas. Founded in 1988, LCM Group specializes in alternative investment opportunities, including private equity, late stage venture capital, private debt, real estate, and hedge funds, as well as more traditional marketable securities. Scott has served on several public company Boards over the past twenty years, and currently serves on the board of directors of six private company boards including North Avenue Capital, Indigena Capital, and Akola, while also serving on the boards of several charitable organizations including East-West Ministries, Helping Others Internationally – HOI and 1610 Foundation. Scott is also founder of the Light Foundation.



Aimee Minnich
Vereinigte Staaten
United States

Aimee Minnich ist Mitbegründerin der Impact Foundation und fungiert als Chief Impact Officer und General Counsel. Vor der Gründung der Impact Foundation war sie Präsidentin und General Counsel der National Christian Foundation, Heartland, wo sie das Missional Investing Program der Stiftung konzipierte und

umsetzte, um die Investition von geberberatenen Mitteln in Unternehmen mit sozialer Wirkung zu ermöglichen. Aimee ist ein wiedererlangender Anwalt und dient auch als Entrepreneur in Residence am John W. Altman Center for Entrepreneurship der Miami University und als Treuhänder bei Praxis Mutual Funds. Aimee erwarb einen Juris Doctor von der University of Kansas School of Law mit Auszeichnung und einen BA in Philosophie, summa cum laude, von der Rockhurst University. Neben „The Profitable Charity“ hat sie einen langweiligen Gesetzesartikel und eine Studie über die Metaphysik der Erlösung veröffentlicht.

Aimee Minnich is a co-founder of Impact Foundation and serves as Chief Impact Officer and General Counsel. Prior to founding Impact Foundation, she was President and General Counsel for the National Christian Foundation, Heartland, where she designed and implemented the foundation’s Missional Investing Program to allow the investment of donor-advised funds in social impact companies. A recovering attorney, Aimee also serves as an Entrepreneur in Residence at Miami University’s John W. Altman Center for Entrepreneurship and as a Trustee with Praxis Mutual Funds. Aimee earned a Juris Doctor from the University of Kansas School of Law with honors and a BA in Philosophy, summa cum laude, from Rockhurst University. In addition to “The Profitable Charity,” she’s published a boring law article and a study of the metaphysics of salvation.



Tim Seneff
Vereinigte Staaten
United States

Tim ist derzeit Präsident der National Christian Foundation Orlando. Tim war zuvor Präsident der CNL Financial Group (CNL), einer führenden privaten Investment-Management-Firma, die globale Immobilien und alternative Investitionen anbietet. Während seiner 15-jährigen Karriere bei CNL arbeitete er daran, die Effektivität der

Kapitalmärkte und Immobilienplattformen des Unternehmens zu maximieren, während er zuletzt im Executive Committee und Operating Committee des Unternehmens tätig war. Tims umfangreiche Erfahrung in der strategischen Planung, im Vertriebsmanagement und in der Philanthropie im Kontext eines Familienunternehmens verbessert seine Fähigkeit, Geschäftsinhabern zu helfen, ihre Spenden zu vereinfachen und ihre Wirkung durch innovative Spendenlösungen zu multiplizieren.

Tim currently serves as the President of the National Christian Foundation Orlando. Tim previously served as President of CNL Financial Group (CNL), a leading private investment management firm providing global real estate and alternative investments. During Tim’s 15-year career at CNL, he worked to maximize the effectiveness of the company’s capital markets and real estate platforms, while most recently serving on the company’s Executive Committee and Operating Committee. Tim’s extensive experience working in strategic planning, sales management and philanthropy within a family business context enhances his ability to serve business owners to help simplify their giving and multiply their impact through innovative giving solutions.



Mike Sharrow
Vereinigte Staaten
United States

Mike ist CEO der C12 Group, einem globalen Betreiber von Peer Advisory Groups für christliche CEOs/Unternehmer, der mehr als 2.800 Mitglieder in den USA, Brasilien, Malaysia und Singapur betreut. Mike ist auch Präsident der Hand in Hand Foundation, Gründungsvorstandsmitglied der South Texas

Alliance for Orphans und US-Delegierter für das Global Workplace Forum in Lausanne. Mit einer Leidenschaft für Philanthropie und strategischer Großzügigkeit, die seit 2008 aus nationalen und globalen Projekten stammt, einschließlich Erfahrung mit geberberatenden Fonds und privaten Stiftungen, ist Mike ein Verfechter von Großzügigkeitsinitiativen, insbesondere im Unternehmerbereich.

Mike serves as the CEO for the C12 Group, a global operator of peer advisory groups for Christian CEOs/entrepreneurs, serving 2,800+ Members across the US, Brasil, Malaysia and Singapore. Mike also serves as president for the Hand in Hand Foundation, founding board member for the South Texas Alliance for Orphans, and US delegate for the Global Workplace Forum of Lausanne. With a passion for philanthropy and strategic generosity stemming from domestic and global projects since 2008 including experience with donor advised funds & private foundations, Mike is an advocate for generosity systems and initiatives, particularly among marketplace peers.



Johanna Sheridan
Vereinigte Staaten
United States

Johanna ist die Gründerin von SaltExchange, einem Unternehmen, das Philanthropen durch Verbindungen und Beratungsdienste inspiriert und stärkt. Vor der Gründung von SaltExchange war sie Präsidentin der Grace & Mercy Foundation, wo sie philanthropische Investitionen betreute. Johanna begann ihre

berufliche Laufbahn als Certified Public Accountant und arbeitete für Unternehmen wie Deloitte und Morgan Stanley in New York City. Sie verfügt über mehr als zwanzig Jahre Erfahrung als ergebnisorientierte strategische Unternehmerin, Beraterin und Managerin. Als Mitglied des Beirats betreut Johanna auch Young Life Global Cities.

Johanna is the Founder of SaltExchange, a venture that ignites and empowers philanthropists through connections and advisory services. Prior to launching SaltExchange, she served as President of The Grace & Mercy Foundation, where she stewarded philanthropic investments. Johanna began her professional career as a Certified Public Accountant, working with firms such as Deloitte and Morgan Stanley in New York City. She has more than twenty years of experience as a results-oriented strategic entrepreneur, consultant, and manager. As a member of the Board of Advisors, Johanna also serves Young Life Global Cities.



Stephan Tchividjian

Vereinigte Staaten
United States

Stephan ist einer der Gründer und Vorstandsvorsitzender der National Christian Foundation of South Florida. Er leitet auch seine eigene kleine Boutique-Beratungsfirma, The Caleb Group, die darauf spezialisiert ist, ausgewählte gemeinnützige und gewinnorientierte

Organisationen mit einem umfassenden Projektmanagement von der Idee bis zur Umsetzung zu unterstützen. Stephan war Senior Program Director der Festus and Helen Stacy Foundation und der «Missions and Married Couples Pastor» in seiner Kirche. Stephan ist Mitglied des Board of Directors von OneHope, der National Christian Foundation of South Florida, Sharable und der Cimarron Insurance Company. Stephan stammt aus einem interessanten Erbe, geboren als ältestes Enkelkind von Reverend Dr. Billy Graham.

Stephan currently serves as one of the founders and the president of the board of the National Christian Foundation of South Florida. He also manages his own small boutique consulting firm, The Caleb Group, specializing in assisting select non-profits and for-profits with comprehensive project management, from idea through implementation phases. Stephan served as the Senior Program Director of the Festus and Helen Stacy Foundation and the Missions and Married Couples Pastor at his church. Stephan serves on the board of directors of OneHope, National Christian Foundation of South Florida, Sharable, and Cimarron Insurance Company. Stephan comes from an interesting heritage born as the eldest grandchild of the Reverend Dr. Billy Graham.



Andy Toles

Vereinigte Staaten
United States

Andy Toles ist Global Ambassador von TolesGlobal LLC und baut vertrauensvolle Netzwerke zwischen Weltveränderern in Asien, Nordamerika und dem Nahen Osten auf. 25 Jahre lang beriet er als Rechtsanwalt bei der Anwaltskanzlei Ellis, Li & McKinstry in Seattle Mandanten in Bezug auf Testamente und Trusts,

Vermächtnisplanung und Wohltätigkeitsspenden. Im Jahr 2005 gründete Andy die National Christian Foundation Northwest und war acht Jahre lang Vorsitzender der National Christian Foundation. Andy war maßgeblich an der Gründung der TrustBridge Global Foundation beteiligt.

Andy Toles is Global Ambassador of TolesGlobal LLC, building high-trust networks among world-changers in Asia, North America, and the Middle East. For 25 years as an attorney with the Seattle law firm, Ellis, Li & McKinstry, he counseled clients regarding wills and trusts, legacy planning, and charitable giving. In 2005, Andy founded, and for eight years served as Chairman of, National Christian Foundation Northwest. Andy has been instrumental in the founding of TrustBridge Global Foundation.

IX. JAHRESRECHNUNG

TRUSTBRIDGE GLOBAL FOUNDATION

Bilanz

Aktiven

<i>in CHF</i>	Anhang	31.12.2020	31.12.2019
Flüssige Mittel	3.1	15'028'845	1'002'219
Geldmarktanlagen	3.2	528'420	788'627
Aktive Rechnungsabgrenzungen		15'086	8'316
Total Umlaufvermögen		15'572'351	1'799'162
Finanzanlagen	3.3	10'932'246	10'912'912
Total Anlagevermögen		10'932'246	10'912'912
TOTAL AKTIVEN		26'504'597	12'712'073

Passiven

<i>in CHF</i>	Anhang	31.12.2020	31.12.2019
Verbindlichkeiten aus Leistungen		20	-
Passive Rechnungsabgrenzungen		-	2'044
Total kurzfristiges Fremdkapital		20	2'044
Total Fremdkapital		20	2'044
Gewidmetes Kapital		50'000	50'000
Freies Stiftungskapital - Sparte Gemeinnützige Zwecke			
- Vortrag		-	-
- Jahresgewinn		-	-
Freies Stiftungskapital - Sparte Kultus Zwecke			
- Vortrag		12'660'029	9'770'871
- Jahresgewinn		13'794'547	2'889'158
Total Stiftungskapital		26'504'576	12'710'029
TOTAL PASSIVEN		26'504'597	12'712'073

TRUSTBRIDGE GLOBAL FOUNDATION

Erfolgsrechnung - Sparte Gemeinnützige Zwecke

<i>in CHF</i>	Anhang	2020	2019
Erhaltene Zuwendungen	3.4	7'483'104	6'088'650
Total erhaltene Zuwendungen		7'483'104	6'088'650
Vergabungen Inland		-108'162	-43'401
Vergabungen Ausland		-7'124'120	-5'973'615
Total getätigte Vergabungen		-7'232'282	-6'017'015
Verwaltungsaufwand		-246'547	-67'736
Werbe- und Reiseaufwand		-11'203	-9'136
Betriebliches Ergebnis		-6'928	-5'237
Finanzertrag		6'928	5'316
Finanzaufwand		-	-79
Total Finanzergebnis		6'928	5'237
Jahresgewinn		0	0

TRUSTBRIDGE GLOBAL FOUNDATION

Erfolgsrechnung - Sparte Kultus Zwecke

<i>in CHF</i>	Anhang	2020	2019
Erhaltene Zuwendungen	3.4	21'478'272	8'885'918
Total erhaltene Zuwendungen		21'478'272	8'885'918
Vergabungen Inland	3.4	-310'930	-9'811
Vergabungen Ausland		-5'808'591	-8'142'824
Total getätigte Vergabungen		-6'119'522	-8'152'635
Verwaltungsaufwand		-575'277	-158'050
Werbe- und Reiseaufwand		-26'140	'21'316
Betriebliches Ergebnis		14'757'334	553'916
Finanzertrag	3.5	686'595	2'373'857
Finanzaufwand	3.6	-1'649'382	-38'615
Total Finanzergebnis		-962'787	2'335'242
Jahresgewinn		13'794'547	2'889'158

Anhang

1. Rechtsgrundlagen und Organisation

1.1 Allgemeines

Unter der Firma TrustBridge Global Foundation besteht eine mit Urkunde vom 06. Oktober 2016 errichtete Stiftung im Sinne Art. 80 ff. ZGB mit Sitz in Thun.

1.2 Stiftungszweck

TrustBridge Global Foundation ist eine karitativ tätige Dachstiftung mit dem Zweck in folgenden Bereichen Spenden einzusetzen:

- a. Gesundheit
- b. Bildung
- c. Armutsbekämpfung
- d. Kulturförderung
- e. Förderung des christlichen Glaubens

1.3 Stiftungsrat

- Chok Pin Foo, Präsident (Kollektivunterschrift zu zweien)
- Johan Van Dyl Du Preez, Mitglied (Kollektivunterschrift zu zweien)
- Thomas Winkler, Mitglied (Kollektivunterschrift zu zweien)
- Daryl Jack Heald, Mitglied (Kollektivunterschrift zu zweien)
- David Harold Wills, Mitglied (Kollektivunterschrift zu zweien)
- Paul André Frédéric Lenoir, Mitglied (Kollektivunterschrift zu zweien)
- Robert Giffen Collins, Geschäftsführer (Kollektivunterschrift zu zweien)

1.4 Revisionsstelle / Aufsichtsorgan

- Revisionsstelle: Unico Treuhand AG, Burgdorf
- Aufsichtsorgan: Eidg. Stiftungsaufsicht, Bern

1.5 Steuerstatus

Gemäss Verfügung der Steuerverwaltung des Kantons Bern vom 31. Januar 2020 ist die Stiftung für gemeinnützige Zwecke und Verfolgung von Kultuszwecken rückwirkend ab 01. Januar 2019 von der Steuerpflicht befreit. Nach schweizerischem Steuerrecht sind dabei die Spenden für gemeinnützige Zwecke vollumfänglich abzugsfähig (vorbehältlich Obergrenzen), diejenigen für Kultuszwecke sind vom Abzug ausgeschlossen.

1.6 Organisation / Donor advised Fund

TrustBridge Global Foundation hat folgende Einkünfte:

- Freie Spenden zur Verwendung gemäss Stiftungszweck
- Entgegennahme und Verwaltung von Donor advised Funds gemäss Vertrag

Anhang

1.7 Donor Advised Fund (“DAF”)

Ein Donor advised Fund bietet eine flexible Möglichkeit für Spender, Geld an Wohltätigkeitsorganisationen weiter zu geben eine Alternative zu direkten Spenden oder der Schaffung einer privaten Stiftung. Spender geniessen administrativen Komfort (die Sponsoring-Organisation erledigt die Administration), Kosteneinsparungen und Steuervorteile (im Gegensatz zu individuellen Spenden). Vertraglich gehen mit dem DAF-agreement die der Stiftung zur Verfügung gestellten Mittel in das Eigentum der Stiftung über. Der Donator kann mittels Empfehlung Einfluss auf die Anlage und die Verwendung dieser Mittel nehmen.

Für die Verwaltung zahlt der DAF eine Gebühr von 0.3% des verwalteten Vermögens, mind. jedoch CHF 900 p.a. (Vorjahr: CHF 6'000 p.a.).

Per Ende Jahr bestehen diverse DAF mit Aktiven von CHF 25'707'677 (Vorjahr: CHF 12'548'934).

2 Angaben über die in der Jahresrechnung angewandten Grundsätze

Die vorliegende Jahresrechnung wurde nach den Bestimmungen des Schweizerischen Rechnungslegungsrechts (32. Titel des Obligationenrechts) erstellt.

In der Jahresrechnung wurden die nachfolgenden Grundsätze angewendet:

2.1 Fremdwährungen

Bankguthaben, Forderungen sowie Verbindlichkeiten in Fremdwährung werden jeweils zum Tageskurs erfasst. In Abweichung zum Vorjahr, werden die Fremdwährungsbestände per Bilanzstichtag nicht mehr zum Stichtagskurs in die Landeswährung umgerechnet.

Der Grossteil der Mittelflüsse erfolgt in USD.

2.2 Finanzanlagen

Die Finanzanlagen umfassen einerseits langfristig gehaltene Wertschriften, die wirtschaftlich den Charakter langfristiger Anlagen haben, und andererseits langfristig gewährte Darlehen an Dritte. Finanzanlagen mit Börsenkurs werden zum Markwert per Bilanzstichtag bewertet.

2.3 Erhaltene Zuwendungen

Erhaltene Zuwendungen werden im Zeitpunkt des Geldeingangs als Ertrag erfasst.

Anhang

3. Angaben und Erläuterungen zu Positionen der Bilanz und Erfolgsrechnung

3.1 Flüssige Mittel

<i>in CHF</i>	31.12.2020	31.12.2019
UBS Bankguthaben CHF	12'561'449	1'002'219
UBS Bankguthaben USD	2'214'542	761'142
UBS Bankguthaben EUR	158'493	9'176
UBS Bankguthaben GBP	93'127	86'330
UBS Bankguthaben AUD	136	-
UBS Bankguthaben CAD	1,098	-
<i>Total Flüssige Mittel</i>	<i>15'028'845</i>	<i>1'002'219</i>

3.2 Geldmarktanlagen

<i>in CHF</i>	31.12.2020	31.12.2019
Geldmarktanlage Callgeld TUSD 200 Rabobank Nederland	176'140	295'735
Geldmarktanlage Callgeld TUSD 500 Bundesl. Baden-Württemberg (Verkauf: 02. April 2020)	-	492'892
Geldmarktanlage Callgeld TUSD 400 UBS Jersey	352'280	-
<i>Total Flüssige Mittel</i>	<i>538'420</i>	<i>788'627</i>

Anhang

3.3 Finanzanlagen

<i>in CHF</i>	31.12.2020	31.12.2019
840'000 Aktien Lancashire Holdings Ltd. (Vorjahr: 1'040'000 Aktien)	7'311'720	10'090'834
Darlehen an Ferma Naturala Heritage Srl, RO-Bihor (USD 166'667)	146'783	164'621
Darlehen an PT Island connections, IDN-Batam (USD 227'685 / Vorjahr: USD 250'000)	200'522	247'625
Darlehen an 3XC Venture Group, SGP-Singapur (USD 413'220)	-	409'832
510'720 Aktien Joma International Pte. Ltd.	401'605	-
Darlehen an Quo Vadis Institut, AUT-Mittersill (EUR 1.8 Mio. und USD 600'000)	2'475'300	
Darlehen an Westfield Development LLC, ROU-Arad (USD 300'000)	264'210	
Darlehen an Ebenezer Trust, ZWE-Bulawayo (USD 134'000)	118'014	
Kautionshinterlage	14'091	-
<i>Total Finanzanlagen</i>	<i>10'932'246</i>	<i>10'912'912</i>

Das Darlehen an Ferma Naturala Heritage Srl wurde zweckbestimmt für die Entwicklung eines Bio-Gartenanbaus gewährt. Das Darlehen ist unbesichert, wird mit 5.2% p.a. verzinst und ist spätestens am 30. September 2021 zur Rückzahlung fällig.

Das Darlehen an PT Island connections dient der Kapitalanlage. Es ist unbesichert, wird mit 5.0% p.a. verzinst. Aufgrund der COVID-19 Pandemie wurden im Berichtsjahr die Darlehenskonditionen dahingehend geändert, dass die Zinsfälligkeiten neu festgelegt und die Laufzeit um 1 Jahr bis 25 July 2025 verlängert wurde.

Das zur Kapitalanlage gewährte unbesicherte Darlehen an 3XC Venture Group wurde im Berichtsjahr vereinbarungsgemäss in Aktien der JOME International Pte. Ltd., Singapur, gewandelt, was einem rechnerischen Äquivalent von 15% Zinsertrag entspricht.

Das Darlehen an Quo Vadis Institut in EUR wurde zweckbestimmt für den Erwerb einer Liegenschaft gewährt. Das Darlehen ist durch ein Grundpfandrecht auf der finanzierten Liegenschaft besichert. Es ist unverzinslich und auf eine unbestimmte Laufzeit. gewährt. Das Darlehen in USD wurde zweckbestimmt für die Renovation dieser Liegenschaft gewährt, zu denselben Konditionen wie das erste Darlehen zur Kaufpreisfinanzierung.

Das Darlehen an Ebenezer Trust wurde zweckbestimmt für die Ausbildung und Unterstützung von jungen Menschen im Landwirtschaftsbereich gewährt. Das Darlehen ist unbesichert, wird mit 6% p.a. verzinst und ist spätestens am 18. Juli 2023 zur Rückzahlung fällig.

Anhang

3.4 Erhaltene Zuwendungen / getätigte Vergabungen

Im Tätigkeitsbericht wird eine detaillierte Beschreibung der Umsetzung des Stiftungszwecks dargelegt.

3.5 Finanzertrag (Sparte Kultus Zwecke)

<i>in CHF</i>	2020	2019
Finanzertrag Geldmarktanlagen	28'357	26'673
Dividendenertrag Aktien	139'936	155'380
Übriger Finanzertrag (Derivative Finanzinstrumente Fremdwährung)	10'804	-
Realisierte Kursgewinne auf Finanzanlagen - Aktien	502'630	-
Unrealisierte Kursgewinne auf Finanzanlagen - Aktien	-	2'191'052
Realisierte Kursgewinne Bankguthaben & Darlehensforderungen Fremdwährung	4,868	753
<i>Total Finanzertrag (Sparte Kultus Zwecke)</i>	<i>686'595</i>	<i>2'373'857</i>

3.6 Finanzaufwand (Sparte Kultus Zwecke)

<i>in CHF</i>	2020	2019
Depot-Verwaltungskosten, Bankzinsen & Bankspesen	-48'103	-37'717
Unrealisierte Kursverluste auf Finanzanlagen - Aktien	-759'226	-
Realisierte Kursverluste Bankguthaben Fremdwährung	-842'053	-898
<i>Total Finanzaufwand (Sparte Kultus Zwecke)</i>	<i>-1'649'382</i>	<i>-38'615</i>

4. Weitere Angaben

4.1 Anzahl Mitarbeiter

Die Stiftung hat im Berichtsjahr kein eigenes Personal beschäftigt.

4.2 Wesentliche Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Es bestehen keine wesentlichen Ereignisse nach dem Bilanzstichtag, die Einfluss auf die Buchwerte der ausgewiesenen Aktiven oder Verbindlichkeiten haben oder an dieser Stelle offengelegt werden müssen.

IX. FINANCIAL STATEMENTS

TRUSTBRIDGE GLOBAL FOUNDATION

Balance Sheet

Assets

<i>in CHF</i>	Appendix	31.12.2020	31.12.2019
Cash and Equivalents	3.1	15'028'845	1'002'219
Money Market Investments	3.2	528'420	788'627
Accrued Assets		15'086	8'316
Total Current Assets		15'572'351	1'799'162
Financial Assets	3.3	10'932'246	10'912'912
Total Fixed Assets		10'932'246	10'912'912
TOTAL ASSETS		26'504'597	12'712'073

Liabilities and Capital

<i>in CHF</i>	Appendix	31.12.2020	31.12.2019
Payables from Services		20	-
Accrued liabilities		-	2'044
Total Current Liabilities		20	2'044
Total Liabilities		20	2'044
Dedicated Capital		50'000	50'000
Foundation Capital - Charitable Causes			
- Carryforward		-	-
- Annual Increase		-	-
Foundation Capital - Religious Causes			
- Carryforward		12'660'029	9'770'871
- Annual Increase		13'794'547	2'889'158
Total Foundation Capital		26'504'576	12'710'029
TOTAL LIABILITIES AND CAPITAL		26'504'597	12'712'073

TRUSTBRIDGE GLOBAL FOUNDATION

Income Statement - Charitable Causes

<i>in CHF</i>	Appendix	2020	2019
Donations Received	3.4	7'483'104	6'088'650
Total Donations Received		7'483'104	6'088'650
Domestic Grants Sent		-108'162	-43'401
International Grants Sent		-7'124'120	-5'973'615
Total Grants Sent		-7'232'282	-6'017'015
Administrative Expenses		-246'547	-67'736
Advertising and Travel Expenses		-11'203	-9'136
Operating Income / -Loss		-6'928	-5'237
Investment Income		6'928	5'316
Investment Expense		-	-79
Total Investment Income / -Loss		6'928	5'237
Annual Increase		0	0

TRUSTBRIDGE GLOBAL FOUNDATION

Income Statement - Religious Causes

<i>in CHF</i>	Appendix	2020	2019
Donations Received	3.4	21'478'272	8'885'918
Total Donations Received		21'478'272	8'885'918
Domestic Grants Sent	3.4	-310'930	-9'811
International Grants Sent		-5'808'591	-8'142'824
Total Grants Sent		-6'119'522	-8'152'635
Administrative Expenses		-575'277	-158'050
Advertising and Travel Expenses		-26'140	'21'316
Operating Income / -Loss		14'757'334	553'916
Investment Income	3.5	686'595	2'373'857
Investment Expense	3.6	-1'649'382	-38'615
Total Investment Income / -Loss		-962'787	2'335'242
Annual Increase		13'794'547	2'889'158

Appendix

1. Legal basis and organization

1.1 General

TrustBridge Global Foundation is a stiftung (foundation) established with a deed dated October 6, 2016 under Art. 80 ff. ZGB with its registered office in Thun.

1.2 Purpose of the Foundation

TrustBridge Global Foundation is a Dachstiftung (charitable umbrella foundation) with the purpose of making donations in the following areas:

- Health
- Education
- Poverty alleviation
- Promotion of culture and the arts
- Promotion of the Christian faith

1.3 Board of Trustees

- Chok Pin Foo, President (joint signature by two)
- Johan Van Dyl Du Preez, member (joint signature by two)
- Thomas Winkler, member (joint signature by two)
- Daryl Jack Heald, member (joint signature by two)
- David Harold Wills, Member (joint signature by two)
- Paul André Frédéric Lenoir, member (joint signature by two)
- Robert Giffen Collins, Managing Director (joint signature by two)

1.4 Auditors / Supervisory Body

- Auditors: Unico Treuhand AG, Burgdorf
- Supervisory body: Federal Foundation Supervision, Bern

1.5 Tax Status

According to the ruling of the tax administration of the canton of Bern dated January 31, 2020, the foundation for charitable purposes and for religious purposes is tax exempt retrospectively from January 1, 2019. According to Swiss tax law, donations for charitable purposes are fully income tax deductible (subject to upper limits), those for religious purposes are not tax deductible.

1.6 Organization / Donor Advised Fund

TrustBridge Global Foundation has the following income:

- Free donations for use in accordance with the purpose of the foundation
- Receipt and administration of donor advised funds in accordance with the contract

1.7 Donor Advised Fund (“DAF”)

A donor advised fund offers a flexible way for donors to give money to charities - an alternative to direct donations or the creation of a private foundation. Donors enjoy administrative convenience (the sponsoring organization takes care of the administration), cost savings and tax advantages (in contrast to individual donations). With the DAF agreement, the funds made available to the foundation become the property of the foundation. The donor can influence the investment and the use of these funds by means of recommendations.

The DAF is assessed 0.3% of the managed assets on an annualized rate, but at least CHF 900 p.a. (previous year: CHF 6,000 p.a.).

At the end of the year there were various DAFs with assets of CHF 25,707,677 (previous year: CHF 12,548,934).

2 Information on the principles applied in the annual financial statements

The present annual financial statements have been prepared in accordance with the provisions of Swiss accounting law (32nd title of the Code of Obligations).

The following principles were applied in the annual financial statements:

2.1 Foreign Currencies

Bank balances, receivables and liabilities in foreign currency are recorded at the current rate. In contrast to the previous year, the foreign currency stocks on the balance sheet date are no longer converted into the local currency at the closing rate.

The majority of the cash flows are in USD.

2.2 Financial Assets

Financial assets include long-term securities that have the economic character of long-term investments and long-term loans to third parties.

Financial assets with a stock exchange price are valued at market value on the balance sheet date.

2.3 Donations Received

Donations received are recognized as income when the money is received.

Appendix

3. Information and explanations on items in the balance sheet and income statement

3.1 Cash and Equivalents

<i>in CHF</i>	31.12.2020	31.12.2019
UBS Bank balance CHF	12'561'449	1'002'219
UBS Bank balance USD	2'214'542	761'142
UBS Bank balance EUR	158'493	9'176
UBS Bank balance GBP	93'127	86'330
UBS Bank balance AUD	136	-
UBS Bank balance CAD	1,098	-
Total cash and equivalents	15'028'845	1'002'219

3.2 Money Market Instruments

<i>in CHF</i>	31.12.2020	31.12.2019
Money Market Call Money TUSD 200 Rabobank Netherlands	176'140	295'735
Money Market Call Money TUSD 500 Bundesl. Baden-Württemberg (sold: 02. April 2020)	-	492'892
Money Market Call Money TUSD 400 UBS Jersey	352'280	-
Total Money Market Instruments	538'420	788'627

Appendix

3.3 Financial Assets

<i>in CHF</i>	31.12.2020	31.12.2019
840'000 Shares Lancashire Holdings Ltd. (Previous year: 1'040'000)	7'311'720	10'090'834
Loan to Ferma Naturala Heritage Srl, RO-Bihor (USD 166'667)	146'783	164'621
Loan to PT Island connections, IDN-Batam (USD 227'685 / Previous year:: USD 250'000)	200'522	247'625
Loan to 3XC Venture Group, SGP-Singapore (USD 413'220)	-	409'832
510'720 Shares Joma International Pte. Ltd.	401'605	-
Loan to Quo Vadis Institute, AUT-Mittersill (EUR 1.8 Mio. and USD 600'000)	2'475'300	
Loan to Westfield Development LLC, ROU-Arad (USD 300'000)	264'210	
Loan to Ebenezer Trust, ZWE-Bulawayo (USD 134'000)	118'014	
Deposits	14'091	-
Total Financial Assets	10'932'246	10'912'912

The loan to Ferma Naturala Heritage Srl was earmarked for the development of an organic garden. The loan is unsecured, bears interest at 5.2% p.a. and is due for repayment by September 30, 2021.

The loan to PT Island connections is for capital investment. It is unsecured and pays 5.0% interest. Due to the COVID-19 pandemic, the loan terms were changed in the reporting year so that the interest due dates were redefined and the term was extended by 1 year to July 25, 2025.

The unsecured loan granted to 3XC Venture Group for investment was, as agreed, in shares of JOMA International Pte. Ltd., Singapore, which corresponds to an arithmetical equivalent of 15% interest income.

The loan to Quo Vadis Institut in EUR was granted specifically for the acquisition of a property. The loan is secured by a mortgage on the financed property. It bears no interest and has an indefinite term granted. The loan in USD was earmarked for the renovation of this property, on the same terms as the first loan to finance the purchase price.

The loan to Ebenezer Trust was earmarked for the education and support of young people in the agricultural sector. The loan is unsecured, bears 6% p.a. interest and is due for repayment by July 18, 2023.

Appendix

3.4 Donations Received / Grants Made

A detailed description of the implementation of the foundation's purpose is given in the activity report.

3.5 Financial Income (Religious Purposes Division)

<i>in CHF</i>	2020	2019
Money Market Instruments	28'357	26'673
Dividends on Stocks	139'936	155'380
Other Financial Income (Foreign Currency Derivatives)	10'804	-
Realized Capital Gains on Stock Shares	502'630	-
Unrealized Gains on Stock Shares	-	2'191'052
Realized Exchange Rate Gains in Bank Balances & Loans	4,868	753
Receivables in Foreign Currencies		
Total Financial Income (Religious Purposes Division)	686'595	2'373'857

3.6 Financial Expenses (Religious Purposes Division)

<i>in CHF</i>	2020	2019
Deposit administration costs, bank interest & bank charges	-48'103	-37'717
Unrealized Losses on Stock Shares	-759'226	-
Realized Exchange Rate Losses in Foreign Currency Bank Balances	-842'053	-898
Total Financial Expenses (Religious Purposes Division)	-1'649'382	-38'615

4. Further information

4.1 Number of employees

The foundation did not employ any of its own staff in the year under review.

4.2 Significant events after the balance sheet date

There were no significant events after the balance sheet date that would have an impact on the book values of the assets or liabilities reported or that would have to be disclosed here.

SCHÜTZEN SIE IHR GEMEINNÜTZIGES VERMÖGEN IN DER SCHWEIZ

Wir bei TrustBridge wissen, dass Sie Ihr Wohltätigkeitsvermögen mit Bedacht verwalten möchten. Um dies zu tun, benötigen Sie ein sicheres und einfaches Instrument, um Vermögenswerte zu erhalten und Wohltätigkeitsorganisationen in Ihrem Umfeld und auf der ganzen Welt Zuschüsse zukommen zu lassen.

UNSER VERSPRECHEN AN SIE:

- Ihnen ein Team erfahrener Fachleute aus der ganzen Welt zugänglich zu machen
- Die Möglichkeit, an fast jede Wohltätigkeitsorganisation weltweit zu spenden
- Absoluter Schutz Ihrer Privatsphäre
- Sicherheit für Ihr Vermögen

Die gleichen Gründe, die unser Team von globalen Experten motiviert haben, unsere Plattform in der Schweiz aufzubauen, dienen vielen großen Stiftungen und Einzelspendern für eine starke gemeinnützige Vermögensschutzlösung.

PROTECT YOUR CHARITABLE ASSETS IN SWITZERLAND

At TrustBridge, we know that you want to be wise in stewarding your charitable assets. In order to do that, you need a safe and easy vehicle for preserving assets and making gifts to charities you care about in your community and around the world.

OUR PROMISE TO YOU:

- A team of seasoned professionals assigned to you from around the world
- The ability to make grants to almost any charity, anywhere
- Absolute protection of your family's privacy
- Security and safety for your assets

The same reasons that motivated our team of global experts to build our platform in Switzerland make it a strong charitable asset protection solution for many large foundations and individual donors.